

搜索帮助文章



所有文章

最近查看

亚马逊服务商业解决方案协议

亚马逊服务商业解决方案协议》变更《

▼ 计划政策

▶ 账户状况评级计划政策

▶ 亚马逊物流库存赔偿政策

反馈

亚马逊库存调查政策

亚马逊企业采购商城发票政策

▶ 美国收入申报和纳税身份信息采集常见问题

▶ ASIN 创建政策

▼ “我要开店”费用价目表

▶ 分类、商品和商品限制

商品详情页面规则

禁止的卖家活动和行为

直送政策

巴西的消费者权利

召回的商品
卖家平台帮助 政策、协议和指南 计划政策

卖家自配送商品的有效期

了解费用分类
服务订阅月费
销售费用
按件收取的费用
费用分类指南
销售佣金

[销售佣金费率](#)
[租赁图书服务费](#)
[交易手续费](#)
[大批量上架费用](#)
[退款管理费用](#)
[销售佣金计算示例](#)
[媒介类商品（图书、音乐、影视和 DVD）](#)
[钟表示例](#)
[其他商品示例](#)

亚马逊将收取下述适用的费用中的较低金额，以及亚马逊通知您支付的所有其他费用（例如亚马逊不定期提供的促销的费用）。此规定并不适用于某些卖家（例如保修服务提供商和其他服务提供商），他们仍需按照其计划协议中规定的费率支付销售费用。

您也可以通过[费用页面](#)了解有关您费用的更多详情。

服务订阅月费

- 专业销售计划：如果您有在售商品，则每月需支付 39.99 美元*
- 个人销售计划：无服务订阅费

*如果您使用合并账户在其他国家或地区拥有在售商品，则可能需要支付不同的费用。如果您在任何国家/地区都没有在售商品，则无需支付服务订阅费。有关更多信息，请参阅[服务订阅月费](#)和[合并账户](#)。

销售费用

当您的商品售出后，亚马逊将会收取买家支付的金额（包括商品价格以及所有运费、礼品包装费或其他费用）。专业账户卖家可以针对图书、音乐、影视和 DVD（媒介类商品）设置自己的运费，包括提供免费配送。有关更多信息，请参阅[激活自定义媒介类商品（图书、音乐、影视）运费](#)。对于个人账户卖家，亚马逊运费将适用于媒介类商品（图书、音乐、影视）。

有关这些分类下商品的亚马逊运费款表格，请参阅[媒介类商品（图书、音乐、影视）的运费](#)。有关个人账户卖家所售所有商品的亚马逊运费表，请参阅[个人卖家的运费款](#)。

按件收取的费用

- 专业卖家：无按件收取的费用
- 个人卖家：针对售出的每件商品收取 \$0.99 的费用

有关更多信息，请参阅[按件收取的销售费用](#)。

费用分类指南

费用分类指南适用于[销售佣金](#)、[交易手续费](#)、[亚马逊物流配送费用](#)、[亚马逊物流退货处理费](#)以及在费用计算中使用费用分类的任何其他费用类型。

有关每个分类中可搜索的详细商品列表，请参阅我们的[费用分类指南](#)。此列表可帮助您快速确定与特定商品相关的费用分类。有关更多信息，请参阅[了解费用分类](#)。

销售佣金

卖家需要为每件售出的商品支付[销售佣金](#)。

对于某些分类中的商品，设有下列每件商品最低销售佣金（例如，卖家需要支付销售佣金或每件商品最低销售佣金中的较大值）。

对于所有商品，亚马逊将扣除基于总销售价格计算得出的一定百分比的适用销售佣金，其中不包含通过亚马逊税务计算服务计算得出的任何税费。总销售价格是买家支付的总金额，包括商品价格以及所有运费或礼品包装费。

销售佣金因分类而异，如下所列。

有关亚马逊物流费用的更多信息，请参阅[亚马逊物流的功能、服务与费用](#)。

有关已注册的亚马逊企业购卖家适用的销售佣金，请参阅[在亚马逊企业购开店费用价目表](#)。

销售佣金费率

销售佣金因分类而异，如下所列。要在[需要批准的分类和商品](#)下所列的分类中销售商品，您可能需要提前获得批准。

费用分类	亚马逊将扣除基于适用百分比计算得出的销售佣金或适用的每件商品最低销售佣金（取二者中的较大值）。	
	销售佣金百分比	适用的最低销售佣金 (除非另有规定，否则均按件收取费用)
亚马逊设备配件	45%	\$0.30
Amazon Explore	30% (虚拟体验)	\$2.00
汽车和户外动力车	12%	\$0.30
母婴	<ul style="list-style-type: none">对于总销售价格不超过 \$10.00 的商品，收取 8%对于总销售价格超过 \$10.00 的商品，收取 15%	\$0.30
背包、手提包和箱包	15%	\$0.30
基础设备电动工具	12%	\$0.30

美妆和个护健康	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格不超过 \$10.00 的商品, 收取 8% 对于总销售价格超过 \$10.00 的商品, 收取 15% 	\$0.30
商业、工业与科学用品	12%	\$0.30
服装和配饰	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格不超过 \$15.00 的商品, 收取 5% 对于总销售价格超过 \$15.00 和不超过 \$20.00 的商品, 收取 10% 对于总销售价格超过 \$20.00 的商品, 收取 17% 	\$0.30
小型电器	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格中不超过 \$300.00 的部分, 收取 15% 对于总销售价格中超过 \$300.00 的部分, 收取 8% 	\$0.30
电脑	8%	\$0.30
消费类电子产品 ²	8%	\$0.30
电子产品配件 ¹	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格中不超过 \$100.00 的部分, 收取 15% 对于总销售价格中超过 \$100.00 的部分, 收取 8% 	\$0.30
其他 ³	15%	\$0.30
眼镜	15%	\$0.30
艺术品	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格中不超过 \$100.00 的部分, 收取 20% 对于总销售价格中 \$100.00 以上、不超过 \$1,000.00 的部分, 收取 15% 	--



	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格中 \$1,000.00 以上、不超过 \$5,000.00 的部分, 收取 10% 对于总销售价格中超过 \$5,000.00 的部分, 收取 5% 	
鞋靴	15%	\$0.30
全尺寸电器	8%	\$0.30
家具	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格中不超过 \$200.00 的部分, 收取 15% 对于总销售价格中超过 \$200.00 的部分, 收取 10% 	\$0.30
礼品卡	20%	--
食品	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格不超过 \$15.00 的商品, 收取 8% 对于总销售价格超过 \$15.00 的商品, 收取 15% 	--
家居及厨房用品	15%	\$0.30
珠宝首饰	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格中不超过 \$250.00 的部分, 收取 20% 对于总销售价格中超过 \$250.00 的部分, 收取 5% 	\$0.30
草坪和花园	15%	\$0.30
割草机和除雪机	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格不超过 \$500.00 的商品, 收取 15% 对于总销售价格超过 \$500.00 的商品, 收取 8% 	\$0.30
床垫	15%	\$0.30

媒介类商品 - 图书、DVD、音乐、软件、视频	15%	--
乐器和影音制作	15%	\$0.30
办公用品	15%	\$0.30
宠物用品	15%，但处方狗粮为 22%	\$0.30
运动户外	15%	\$0.30
轮胎	10%	\$0.30
工具和家居装修	15%	\$0.30
玩具和游戏	15%	\$0.30
视频游戏机	8%	--
视频游戏和游戏配件	15%	--
钟表	<ul style="list-style-type: none"> 对于总销售价格中不超过 \$1,500.00 的部分，收取 16% 对于总销售价格中超过 \$1,500.00 的部分，收取 3% 	\$0.30

¹ 包含相机设备和配件商品的捆绑商品被归类为“电子产品配件”分类。有关每个分类中可搜索的详细商品列表，请参阅我们的[费用分类指南](#)。

² 某些手机设备可能需要获得批准。有关更多信息，请参阅[销售手机和手机配件](#)。

³ 如果商品无法明确归入任何现有的分类，可使用“其他”分类。

租赁图书服务费

反馈

租赁图书服务费的收费标准是买家租赁的每本图书收取 \$5.00。

交易手续费

对于在图书、DVD、音乐、软件和电脑/视频游戏、视频游戏机和视频游戏配件分类下的商品，卖家还应为每件售出商品支付 \$1.80 的[交易手续费](#)。

大批量上架费用

我们会针对每个符合要求的 SKU 收取 \$0.001 的月度[大批量上架费用](#)，以支付与在 Amazon.com 商城编制目录和维护大量 SKU 相关的系统成本。

为了帮助您增加在亚马逊商城提供的商品种类，对于前 150 万个 SKU，我们不会收取大批量上架费用。无论创建日期或销售历史记录如何，全部商品分类的所有 SKU 都将计算该费用。对于首次发布超过 150 万个的 SKU，我们将对超出数量按每个 SKU 每月收取 \$0.001 的商品费用。我们将于当月 5 日至 31 日期间针对您符合要求的最大数量的 SKU 收取此费用。

例如：如果您在 2020 年 12 月上架了 160 万个 SKU，我们会针对 12 月向您收取 \$100 的费用，计算方式为：针对超出 150 万免费限额的 100,000 个 SKU，每个 SKU 收取 \$0.001 的费用。要查看符合要求的 SKU 数量，请转至卖家平台的【数据报告】选项卡，选择【库存报告】，然后从该页面上的下拉菜单中选择【大批量商品报告】。该项费用按月计算并收取，并将显示在下个月的结算单中。

退款管理费用

如果您就已收到付款的订单向买家退款，亚马逊会将您为该商品支付的销售佣金减去适用[退款管理费用](#)（\$5.00 或适用销售佣金的 20%，取二者中的较低值）后的款项退还给您。

例如，如果您向买家退款的商品总销售价格为 \$10.00，而该商品所在分类的销售佣金收费百分比为 15%，则您的退款管理费用为 \$0.30（ $\$10.00 \times 15\% = \1.50 销售佣金）。

销售佣金计算示例

媒介类商品 (图书、音乐、影视和 DVD)

个人销售计划示例:

商品价格

+ 买家支付的运费

- 销售佣金

- \$1.80 的交易手续费

- 每件商品 \$0.99 的费用

= 存入卖家账户的总金额

专业销售计划示例:

商品价格

+ 买家支付的运费

- 销售佣金

- \$1.80 的交易手续费

反馈

= 存入卖家账户的总金额

钟表示例

钟表销售佣金计算示例:

销售价格	示例 1: 价格为 \$8.00 的钟表的销售佣金	示例 2: 价格为 \$1,500.00 的钟表的销售佣金	示例 3: 价格为 \$7,000.00 的钟表的销售佣金
对于总销售价格中不超过 \$1,500.00 的部分	\$1.28	\$240.00	\$240.00
对于总销售价格中大于及等于 \$1,500.01 的部分	\$0.00	\$0.00	\$165.00
销售佣金	\$1.28	\$240.00	\$405.00

其他商品示例

个人销售计划示例:

商品价格

+ 买家支付的运费

- 销售佣金

- 每件商品 \$0.99 的费用

= 存入卖家账户的总金额

专业销售计划示例:

商品价格

+ 买家支付的运费

+ 买家支付的礼品包装费

- 销售佣金

= 存入卖家账户的总金额

此页面对您是否有帮助? 是 否

[帮助](#)

[计划政策](#)

中文(简体) 

[下载“亚马逊卖家”移动应用](#)

版权所有 © 1999-2024 Amazon.com, Inc. 或其附属公司

[反馈](#)