

«Mein Ziel: Geschäfte absichern.»

Dr. Peter Schnüchel
Geschäftsführer / Bauherr
Kornhaus Romanshorn AG



Bankgarantien

Vertrauen stärken und
neue Umsatzpotentiale
erschliessen

Sichern Sie Ihre Geschäfte gezielt ab.

Geschäftspartner suchen bei Geschäften im In- und Ausland Sicherheit. Dafür sind Bankgarantien da: Sie sichern Zahlungen und Leistungen ab.

Für jede Phase eines Geschäfts gibt es die passende Garantie. So sichert die «Anzahlungsgarantie» beispielsweise die zweckmässige Verwendung des Geldes ab, während die «Gewährleistungsgarantie» die korrekte Ausführung von vereinbarten Arbeiten regelt.

Die Bedeutung von Sicherheiten im Geschäftsalltag hat in den letzten Jahren stark zugenommen, was sich auch im Gesamtvolumen der Schweizer Bankgarantien spiegelt: Dieses beträgt mittlerweile 70 Milliarden Franken.

Tatsächlich ausbezahlt werden Garantien zwar sehr selten, sie sorgen aber gerade

bei unsicheren Marktbedingungen für vertrauensvolle Geschäftsverbindungen und ermöglichen neue Geschäftsbeziehungen.

Insbesondere bei Auslandsgeschäften sind Garantien wichtige Türöffner. Einerseits kennen sich die Geschäftspartner beim Gang ins Ausland noch unzureichend, andererseits sind je nach Land die Gepflogenheiten und rechtlichen Rahmenbedingungen anders. Die Risiken sind effektiv höher. Unternehmen, die eine ungesicherte Anzahlung leisten, gewähren einen einseitigen Vertrauensvorschuss. Das können und wollen sich viele KMU heute nicht mehr leisten – und greifen deshalb auf Bankgarantien zurück.



«Die Garantie ist ein unverzichtbares Gütesiegel im täglichen Geschäftsleben, das als Marketinginstrument und Vertragselement wichtiges Vertrauen unter den Geschäftspartnern schafft.»

Volker Käseborn

Abteilungsleiter Garantien & Export Finance

Wie Bankgarantien das Vertrauen stärken.

Mit einer Bankgarantie beweisen Sie gegenüber Ihren Geschäftspartnern Ihre Vertrauenswürdigkeit.



Eine Garantie schafft Sicherheit.

Falls Zahlungen ausbleiben oder Lieferungen und Leistungen nicht den Erwartungen entsprechen, kann die Garantie in Anspruch genommen werden. Der Begünstigte erhält damit eine zusätzliche Sicherheit und minimiert sein Risiko.



Eine Garantie ermöglicht Geschäfte.

Neue Geschäfte können ein Wagnis sein. Garantien federn das Risiko ab und ermöglichen KMU, Verträge abzuschliessen und neue Wege zu gehen.



Eine Garantie bietet Flexibilität.

Bei Bankgarantien fließt kein Geld. Die liquiden Mittel bleiben in Ihrem Unternehmen, was Sie flexibel macht.



Eine Garantie verschafft einen Wettbewerbsvorteil.

Wer eine erfolgreiche Bank im Rücken hat, sendet ein starkes Signal: Ein KMU zeigt so, dass es ein vertrauens- und kreditwürdiger Geschäftspartner ist.



Eine Garantie kann individuell ausgestaltet werden.

Ob es um die Absicherung einer Zahlung, einer Anzahlung, einer Offerte oder einer Lieferung geht: Für jeden dieser Fälle gibt es die passende Garantie.

Das richtige Instrument zur Absicherung.

Mit einer Bankgarantie verpflichten wir uns als Bank in Ihrem Auftrag gegenüber Ihrem Geschäftspartner für Ihre Schuld oder Verpflichtung einzustehen. Damit sichern Sie für Ihren Geschäftspartner die mit Ihnen vereinbarte Leistung oder Zahlung ab.

Offertgarantie

Die Offert- oder auch Bietungsgarantie schützt den Käufer vor unseriösen Angeboten. Sie gewährleistet, dass ein Anbieter den Auftrag beim Zuschlag tatsächlich annimmt und gemäss Offerte ausführt. Auftraggeber für die Garantie ist der Verkäufer.

Anzahlungsgarantie

Vertragsbedingungen von grösseren Export- oder Importaufträgen sehen oft Anzahlungen des Käufers vor. Mit der Anzahlungsgarantie erhält dieser die Sicherheit, dass sein Geld zweckgemäss verwendet wird. Auftraggeber ist hier der Verkäufer.

Erfüllungsgarantie

Mit der Erfüllungsgarantie untermauert der Verkäufer seine Bereitschaft, die vereinbarte Leistung vertragsgemäss und rechtzeitig zu erbringen. Sie wird vom Verkäufer in Auftrag gegeben.

Gewährleistungsgarantie

Die Gewährleistungsgarantie soll sicherstellen, dass der Verkäufer seine Arbeiten vertragsgetreu ausführt und die vereinbarte Qualität liefert. Der Käufer sichert sich damit gegen nachträglich auftauchende Mängel ab. Die Gewährleistungsgarantie wird vom Verkäufer in Auftrag. Wichtig ist, dass die Erfüllungs- und Gewährleistungsgarantien zeitlich klar befristet sind.

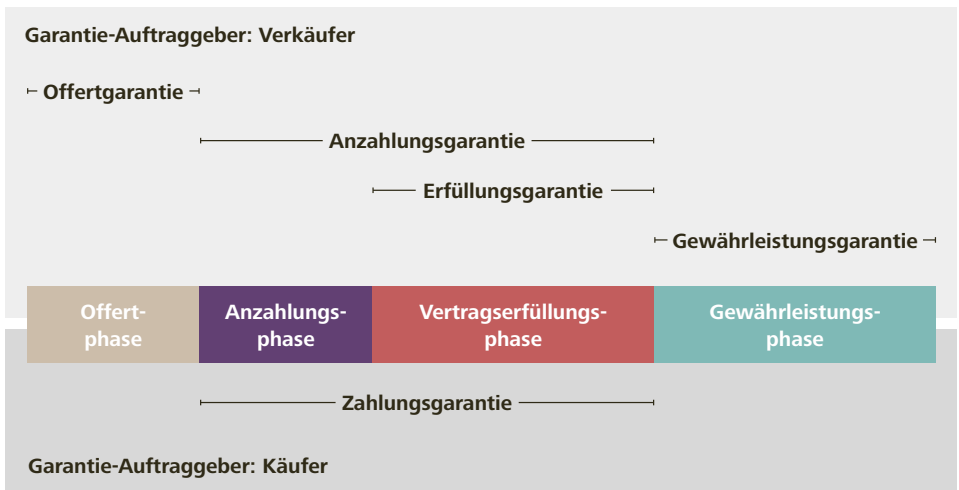
Zahlungsgarantie

Mit der Zahlungsgarantie sichert der Verkäufer ab, dass seine vertragsmässig erbrachte Leistung bezahlt wird. Der Käufer der Leistung gibt sie bei seiner Bank in Auftrag.

Kreditsicherungsgarantie

Eine Kreditsicherungsgarantie gibt dem Kreditgeber zusätzliche Sicherheit, dass er sein Geld zurückerhält. Der Garantie-Auftraggeber kann so seine eigene Kreditwürdigkeit einer Drittpartei – meist einer Bank – zur Verfügung stellen.

Für jede Geschäftsphase die passende Garantie





70 Mia.

Das Bankgarantievolumen beträgt in der Schweiz rund 70 Mia. CHF. Die hohe Summe zeigt die grosse Bedeutung der Instrumente.



1 Bank

Dr. Peter Schnüchel sichert Geschäfte der Kornhaus Romanshorn AG erfolgreich mit Bankgarantien von Raiffeisen ab.

In 5 Schritten zur geeigneten Bankgarantie.

Die Abwicklung einer Garantie ist unkompliziert und erfolgt in nur fünf einfachen Schritten:

- 1** Suchen Sie das Gespräch mit dem Kundenberater in Ihrer Raiffeisenbank.
- 2** Er bespricht mit Ihnen, welche Garantie Ihrem Bedürfnis entspricht und wie sie ausgestaltet und abgewickelt wird.
- 3** Sie geben anschliessend den Auftrag an Ihre Raiffeisenbank zur Erstellung einer Garantie.
- 4** Ihre Angaben werden in der Bank erfasst und die Garantie erstellt.
- 5** Die Garantie wird gemäss Ihrem Auftrag versendet.

Jetzt
Beratungstermin
vereinbaren

- Raiffeisenbanken
- Firmenkunden Zentren



[raiffeisen.ch/
bankgarantien](https://www.raiffeisen.ch/bankgarantien)

Rund 220

Raiffeisenbanken

Die rund 220 eigenständigen Raiffeisenbanken an über 800 Standorten in der ganzen Schweiz öffnen den Zugang zur gesamten Palette an Lösungen für Unternehmer: lokal verankert und direkt vor Ort.

>450

Firmenkundenberater und Spezialisten

Raiffeisen hat Firmenkundenberater und Spezialistenteams in allen Sprachregionen. Dazu zählen auch ein eigenständiges Team mit erfahrenen Fachexperten für Garantien & Export Finance.

>6 000

Garantien und Bürgschaften

Raiffeisen sichert für ihre Kunden derzeit über 6 000 Garantien und Bürgschaften ab.

Wir machen den Weg frei

