

Zinzino
Compensation
Plan

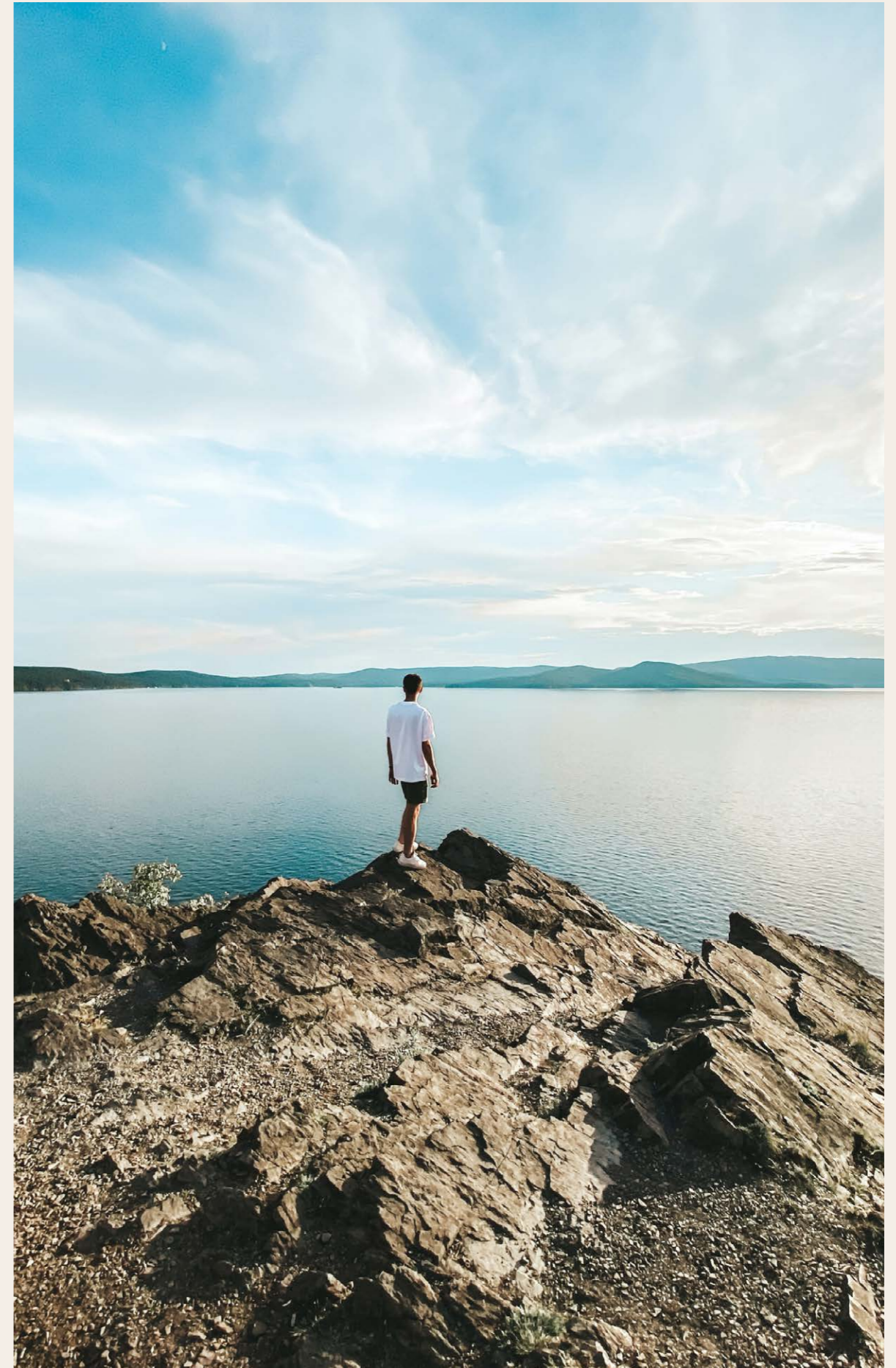
Sisällysluettelo

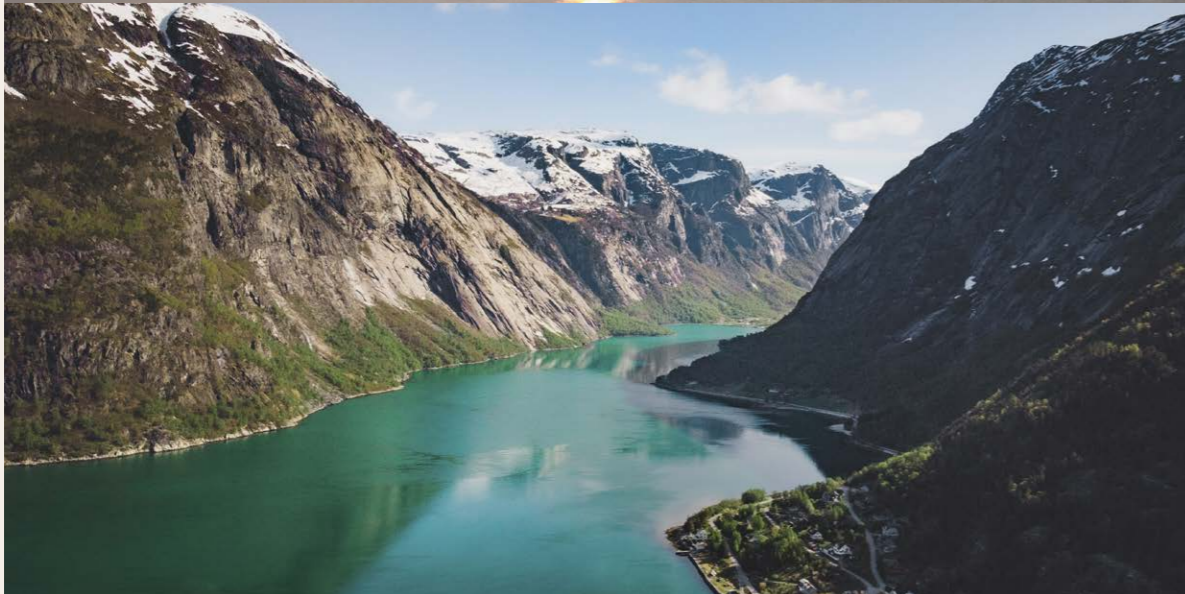
Aloita liiketoimintasi	6
Fast Start -suunnitelma	20
Asiakashankinnan urasuunnitelma	22
Tiiminrakennuksen urasuunnitelma	30
Kannustinmatkat	52
Zinzino-sanasto	58

Tässä asiakirjassa esitetyt ansiot eivät välttämättä edusta tuloja, joita Zinzinon Partner voi ansaita tai tulee ansaitsemaan Zinzinon palkkiojärjestelmän avulla. Näitä lukuja ei pidä pitää takuina tai ennusteina todellisista tuloista tai voitoista. Mikä tahansa tulojen esittäminen tai takaaminen olisi harhaanjohtavaa. Saavutat tuloksia Zinzinon kanssa vain menestyksellisten myyntiponnistelujen avulla, jotka edellyttävät kovaa työtä, ahkeruutta ja johtajuutta. Menestyksesi riippuu siitä, miten tehokkaasti hyödynnät näitä ominaisuuksia.

Zinzino ei ole vastuussa mahdollisista paino- tai merkitysvirheistä. Pidätämme oikeuden muuttaa ja tarkistaa tätä asiakirjaa milloin tahansa. Mikäli tästä asiakirjasta tehdyissä käännöksissä esiintyy virheitä, on englanninkielinen pääversio se asiakirja, joka sitoo laillisesti kaikkia itsenäisiä Zinzinon Partnereita (Independent Partners).

Zinzinon palkkiojärjestelmä 14-11-2024 0003





"Olemme testipohjaisen, yksilöllisen ravitsemuksen edelläkävijöitä revontulien, keskiyön auringon, syvimpien vuonojen ja jyrkimpien vuorten maasta."

*Sana "zinzino" tarkoittaa
pientä palaa, jolla on suuri arvo.
Meille Sinä olet mittaamattoman arvokas.
Siksi tavoitteenamme on tuoda
meistä kaikista parhaat puolet esiin.
Inspire Change in Life*

A large, light green graphic of the number '101' is centered on a dark green background. The '1' is a simple vertical bar with a diagonal top. The '0' is a thick, rounded ring. The second '1' is a simple vertical bar with a diagonal top. The text 'Aloita liiketoimintasi' is centered within the '0' of the '101' graphic.

**Aloita
liiketoimintasi**



Nämä ovat ydinarvot, jotka määrittelevät ainutlaatuisen yrityskulttuurimme. Ne kertovat koko maailmalle, keitä me olemme, mitä edustamme ja mihin uskomme. Anna niiden ohjata sinua jokapäiväisessä työssäsi rakentamaan luottamusta, uskollisuutta ja kestävää menestystä liiketoiminnassa.

Tämä on Zinzino

Visiomme:

We Inspire Change in Life!

Missiomme:

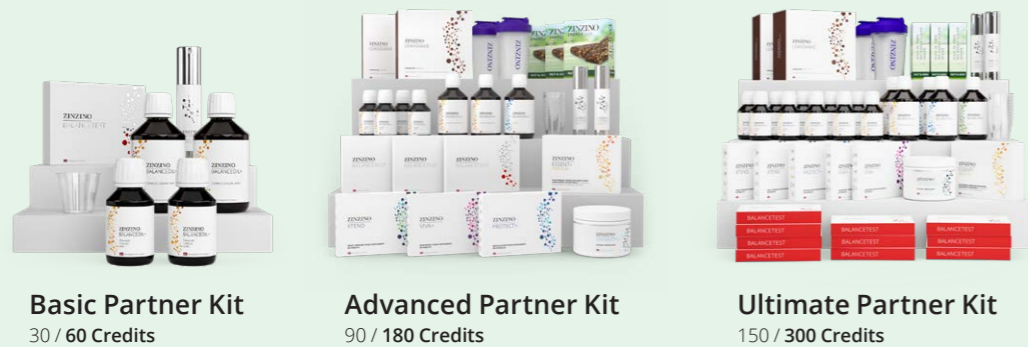
Innostamme asiakkaitamme, perhettämme ja ystäviämme saavuttamaan terveyttä ja vaurautta. Olemalla maailman asiakasystävällisin suoramyntiyritys. Joka päivä.

Tavoitteemme:

Saavuttaa 20 miljoonaa asiakasta vuoden 2035 loppuun mennessä.
Saavuttaa 100 miljoonaa asiakasta vuoden 2050 loppuun mennessä.

Itsenäiseksi Partneriksi ryhtyminen

Liity ja valitse Partner Kit



Basic Partner Kit
30 / 60 Credits

Advanced Partner Kit
90 / 180 Credits

Ultimate Partner Kit
150 / 300 Credits

Paketit sisältävät ECB:n ensimmäisten 120 päivän ajaksi, **mikä tuplaa aloituspaketeista saatavat creditit (Enrollment Credits)**.

Valitse kuukausittainen **Auto Order -tilauksesi** (automaattinen tilaus)

Sisältää

- Valitsemasi Balance-tuote
- Test Kit joka 4. kuukausi
- GoCore App henkilökohtaiseen ja ammatilliseen kehitykseen
- Tehokas Back Office ja helposti jaettavat laskeutumissivut
- 10 / 20 Credits (RCB)

Seuraa ohjelmaa: 120 päivässä olet tasapainossa ja sinulla on todistettu ennen ja jälkeen -tulos.



Ultimate Partner Kit – Hyvityskampanja

Saat täyden hyvityksen, kun hankit 25 Premier-asiakastilausta vuoden sisällä Ultimate Partner Kit -paketin ostamisesta*



Rahat takaisin:

Basic Kit ja Advanced Kit voidaan päivittää ensimmäisen 6 kuukauden aikana hyvityksen saamiseksi.

* Katso kaikki tiedot Ultimate Partner Kit -kampanjan esitteestä.



Partnerin verkkokauppa



Hyvityskampanjan säännöt

Sanasto

Credit = Jokaiselle hinnastossa olevalle Zinzino-tuotteelle on määritetty hyvitysarvo, jota kutsutaan nimellä credit. Creditit ovat sisäinen valuuttamme. Ne toimivat kaikkien Zinzinon palkkiojärjestelmän laskelmien perustana.

ECB = Enrollment Credit Bonus. Tuplaa aloituspaketeista saatavat creditit.

Premier-asiakas = Asiakasta, jolla on Premier Kit -tilaus kutsutaan "Premier-asiakkaaksi". Premier-asiakkaat ovat oikeutettuja alennettuun premier-hintaan, asiakkaiden palkitsemisohjelmaan ja Zinzino4Free-ohjelmaan.

Auto Order (automaattitilaus) = 1 Tuote + Test Kit joka 4. tilauksen mukana + GoCore App = 10 Credits.

RCB = Recurring Credit Bonus. Kaikki tilaukset, jotka eivät ole oikeutettuja ECB:hen (asiakkaat ja Partnerit), kerrotaan 2:lla sekä viikoittaisessa (WCV) että kuukausittaisessa (MCV) palkkiosykliissä.

WCV = Weekly Credits Volume, viikotason creditvolyymi. Creditit, jotka lasketaan viikoittaisessa palkkiosykliissä.

MCV = Monthly Credits Volume, kuukausitason creditvolyymi. Creditit, jotka lasketaan kuukausittaisessa palkkiosykliissä tasovolyymiä varten.



Aktiivisuutta koskevat säännöt

1 Zinzino Partnerina aloittaminen (Back Office Entrance) on ilmaista, ja voit ansaita voittoa vähittäismyynnistä sekä Cash Bonusta tilausmyynnistä.

2 Jotta voit ansaita palkkioita tiimisi Partnerien ja heidän asiakkaidensa myynnin määrästä, sinun on täytettävä aktiivisen Partnerin vaatimukset. Aloituskuukautta ja seuraavaa neljää kuukautta kutsutaan vapaajaksoksi (Grace Period). Tällöin kuukausittainen vaatimuksesi on yhteensä 10 creditiä henkilökohtaisten asiakkaiden ostoista ja omista ostoistasi.

3 Viidennestä kalenterikuukaudesta alkaen aktiivisen Partnerin kuukausittainen vaatimus on neljä henkilökohtaista asiakaspistettä (PCP) sekä yhteensä 20 creditiä henkilökohtaisten asiakkaiden ostoista ja omista ostoistasi. Kun nämä on tavoitettu olet saavuttanut asiakastason Q-Team.

4 Saavuttaaksesi uusia tasoja sinun on täytettävä tasoa koskevat vaatimukset henkilökohtaisten asiakaspisteiden, henkilökohtaisen asiakasvolyymin ja tasapainossa olevien creditien osalta.

Partnerin aktiivisuuden vaatimukset

Tasolla	Henkilökohtainen asiakaspiste (PCP = Personal Customer Point)	Henkilökohtaisten asiakkaiden creditvolyymi (PCV = Personal Credit Volume)	Aktiivinen Partner
Vapaajakso*	Ei mitään	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

* Aloituskuukausi + 4 täyttä kalenterikuukautta.

Sanasto

PCP = Personal Customer Point, henkilökohtainen asiakaspiste. Jokainen henkilökohtaisesti rekisteröity aktiivinen asiakas tuottaa vähintään yhden asiakaspisteen. Jos aktiivinen henkilökohtainen asiakas ostaa useamman kuin yhden tuotteen (1,25 cr), tuottaa jokainen lisätuote yhden asiakaspisteen lisää. Saman tuotteen ostaminen uudelleen seuraavan kuukauden aikana tuottaa vain yhden asiakaspisteen.

PCV = Personal Credit Volume, henkilökohtainen creditvolyymi. Credit-määrä henkilökohtaisista tilauksista ja henkilökohtaisten asiakkaiden tilauksista.

Tasapainossa olevat creditit = Tasapainossa olevat creditit 2:1: Mukaan laskettavien creditien määrä perustuu tasapainoon vasemman ja oikean tiimisi välillä. Tasapainossa olevat creditit alkavat suhteesta 50/50. Kuitenkin enintään kaksi osaa hyväksytyistä crediteistä voi olla peräisin suuremmasta tiimistä, jolloin yksi osa tulee pienemmästä tiimistä.

Saat Zinzino4Freen (Z4F)

Partnerit, joilla on Z4F Auto Order, voivat ansaita sen ilmaiseksi. Vain 1. sukupolven asiakkaat lasketaan Partnerin hyväksi ilmaista Auto Orderia varten. Ensimmäisten 120 päivän aikana (neljä ensimmäistä tilausta) saat 50 % alennuksen tarvittavista crediteistä.

Rakastu. Jaa. Saat ilmaisia tuotteita



- Tilaa Z4F Kit ja jaa tuotekokemuksesi
- Rekisteröi 4 tai useampi jatkotilausasiakasta Premier Kit* -paketilla
- Saat oman kuukausittaisen tilauksesi (Auto Order) ilmaiseksi. Maksat vain toimituskulut.

*Ensimmäisen sukupolven asiakkaidesi yhteenlaskettujen ostojen arvo crediteissä on oltava vähintään 40 creditiä.

	1. sukupolven asiakaspisteet	1. sukupolven creditit	Titteli	Z4F
Ensimmäiset 4 tilausta (vapaajakso)	4	20 Credits	Q-Team	✓
Viidennestä Auto Order -tilauksesta	4+	40 Credits	Q-Team	✓

Sanasto

Asiakaspisteet = Jokainen aktiivinen asiakas tuottaa vähintään yhden asiakaspisteen. Jos aktiivinen asiakas ostaa useamman kuin yhden tuotteen (1,25 cr), jokainen lisätuote tuottaa uuden asiakaspisteen. Saman tuotteen toistuva osto tuottaa vain yhden asiakaspisteen.

Asiakaspisteitä voi kerätä ostamalla Premier-tilauksia, Premier-tuotteita, vähittäismyyntituotteita ja Prepaid Kit -paketteja (ennakkoon maksettu paketti).

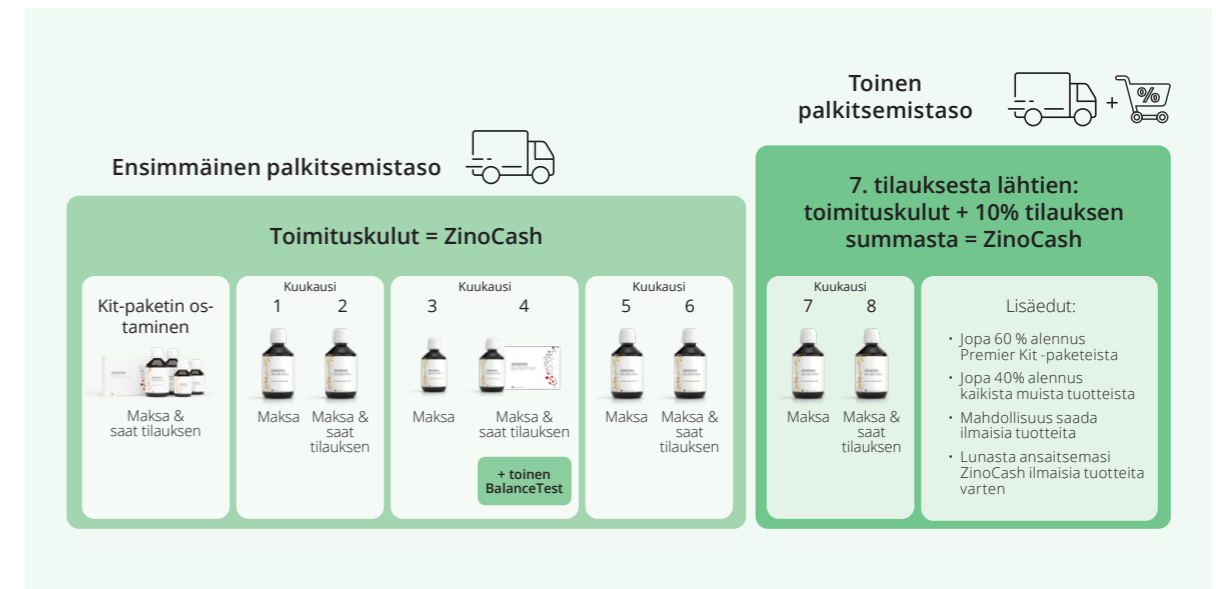


Asiakkaiden palkitsemisohjelma

Etuja, joita voit tarjota asiakkaillesi

Zinzino4Free ja Asiakkaiden palkitsemisohjelma ovat mullistavia työkaluja, joiden avulla asiakasmäärän kasvattaminen on helppoa. Jotta asiakkaasi voivat hyötyä näistä ohjelmista, heidän on aloitettava Premier Kit -paketilla.

Asiakkaiden palkitsemisohjelma



Ensimmäinen palkitsemistaso

Toimituskulut = ZinoCash

Kit-paketin ostaminen
Maksa & saat tilauksen

Kuukausi 1 2
Maksa Maksa & saat tilauksen

Kuukausi 3 4
Maksa Maksa & saat tilauksen
+ toinen BalanceTest

Kuukausi 5 6
Maksa Maksa & saat tilauksen

Toinen palkitsemistaso

7. tilauksesta lähtien: toimituskulut + 10% tilauksen summasta = ZinoCash

Lisäedut:

- Jopa 60 % alennus Premier Kit -paketeista
- Jopa 40% alennus kaikista muista tuotteista
- Mahdollisuus saada ilmaisia tuotteita
- Lunasta ansaitsemasi ZinoCash ilmaisia tuotteita varten

Auta säästämään ympäristöä ja säästä samalla rahaa.

Maksa joka kuukausi ja saat kaksi toimitusta yhdessä paketissa joka toinen kuukausi. Jotta voimme pienentää hiilijalanjälkeämme merkittävästi ja puolittaa kuljetuskustannukset, saat pakettisi joka toinen kuukausi. Toimituksessa on kahden kuukauden tuotteet tilauksesi mukaisesti.

Zinzino4Free asiakkaille



- Tee jatkotilaus Zinzino-suosikkituotteestasi ja jaa kokemuksesi
- Löydä 4 ystävää, jotka haluavat olla asiakkaita Premier-paketilla*
- Saat oman kuukausittaisen Premier-tilauksesi ilmaiseksi. Maksat vain toimituskulut.

*Neljän (tai useamman) asiakkaasi kuukausitilausten credit-arvon tulee olla yhteensä neljä kertaa suurempi kuin omasi.

A large, light purple number '2020' is centered in the background of the slide. The number is composed of thick, rounded strokes. The '0's are perfectly circular, while the '2's have a distinctive shape with a curved top and a diagonal base.

**Fast Start
-suunnitelma**



Ensimmäiset 120 päivää ovat liiketoimintasi käynnistämisvaihe, jonka aikana voit ansaita, oppia ja päästä tasapainoon.

Fast Start -suunnitelma

Ensimmäiset 120 päivää ovat liiketoimintasi käynnistämisvaihe. Sen aikana voit oppia, ansaita ja päästä tasapainoon – ja saat siitä todisteen: ennen ja jälkeen -tulokset. Saadaksesi nämä neljä Fast Start -bonusta sinun on oltava aktiivinen Partner ja sinulla on oltava aktiivinen Z4F Auto Order.

Q-Team 30 päivässä

Vaihe 1 - Ansaitse Auto Order ilmaiseksi


Rakastu. Jaa. Saat ilmaisia tuotteita

- Z4F Auto Order
- 4 asiakastilausta*

100 Pay Pointia Fast Start Bonus

- 20 Creditiä** + 4 Premier Kitiä

Cash Bonus 10 %



100 Pay Pointia
Fast Start -tulot yhteensä

Rekisteröi kaksi 60 päivässä

Vaihe 2 - Rekisteröi 2

Rekisteröi 2 Partneria UPK* -paketilla**

- Yksi vasempaan ja yksi oikeaan, jotta pätevädyt

400 Pay Pointia Fast Start Bonus

Cash Bonus 10 %



500 Pay Pointia
Fast Start -tulot yhteensä

* Asiakastilaus = Premier Kit. Ensimmäisen sukupolven asiakkaidesi yhteenlaskettujen ostojen credit-arvon on oltava vähintään 40 creditiä, mutta auttaaksemme sinut alkuun annamme sinulle mahdollisuuden saada Auto Order -tilauksesi ilmaiseksi 20 creditillä ensimmäisten 4 kuukauden ajan (Q-Team).

** Ei ECB:tä.

*** 2 x Ultimate Partner Kit, 3 x Advanced Partner Kit, 6 x Basic Partner Kit tai näiden yhdistelmä kaikista henkilökohtaisesti sponsoroiduista Partnereista. Tarvitset 6 rekisteröintipistettä. Ultimate Partner Kit antaa 3 pistettä, Advanced Partner Kit 2 pistettä ja Basic Partner Kit 1 pisteen. Pätevätyksesi sinun on sijoitettava vähintään yksi Partner vasemmalle ja yksi oikealle.



Partnerien rekisteröintipisteiden yhteenveto

Sanasto

Pay Points = Creditejä käytetään laskemaan Pay Pointeja palkkiojärjestelmässämme. Tavoitteena on, että yksi Pay Point on 1,00 = 1 €. Yhtiö pidättää oikeuden mukauttaa Pay Point -arvoa, jos yhtiössä tai jossain tiettyssä Partner-ryhmässä maksetaan liikaa palkkioita. Pay Points -pisteet muunnetaan paikalliseksi valuutaksi joko kuukausittaisella tai kiinteällä vaihtokurssilla.

Cash Bonus = Saat Premier Cash Bonusta, kun myyt Premier Customer Kit-paketin uudelle tai nykyiselle asiakkaalle. Saat Retail Cash Bonusta, kun Retail-asiakas ostaa yksittäisiä tuotteita (joilla on credit-arvo). Kaikki partnerit ovat oikeutettuja 10-30% Cash Bonukseen.

zRewards = X-Team ja sitä korkeammat tittelit ovat oikeutettuja kuukausittaiseen zRewardsiin. zRewards lisätään tilillesi paikallisen valuutan mukaan. zRewardsia voi käyttää tuotteiden ostamiseen Zinzinon valikoimasta, mutta se koskee vain yksittäisten tuotteiden ostoja. zRewardsilla maksetut tilaukset eivät kerrytä creditejä. Yksi zRewards vastaa yhtä Pay Pointia.

Säännöt

Kaikki neljä bonusta voidaan ansaita toisistaan riippumatta. Vaihe 3 voidaan ansaita vasta, kun vaihe 2 on ansaittu, tai vaadittu aika on kulunut umpeen.

Auta kahta Partneriasi rekisteröimään kaksi uutta 90 päivässä.

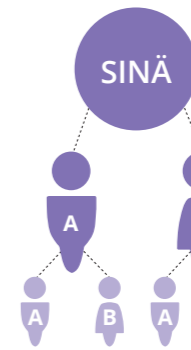
Vaihe 3 - Auta 2 rekisteröimään 2

Jokaiselle UPK*

- Sekä sinun, A:n että B:n rekisteröinnit lasketaan (yht. 4)

1 200 Pay Pointia Fast Start Bonus

Cash Bonus 10 %



1 700 Pay Pointia
Fast Start -tulot yhteensä

X-Team 120 päivässä

Vaihe 4 - Saavuta X-Team 120 päivässä

Sinulla on 4 asiakasta, lisää vielä 6

- 50 zRewards
- Zinzino4Free joka kuukausi
- Säilytät ECB:n ja olet valmis rakentamaan suuren tiimin

150 Pay Pointia Fast Start Bonus

- 50 creditiä** + 10 Premier Kitiä

Cash Bonus 10 %



1 850 Pay Pointia
Fast Start -tulot yhteensä

Onnitellut Fast Startin suorittamisesta. Nyt avain jatkuon on monistus

2 500 PP arvioitu tulo

- 100 PP - Q-Team
- 400 PP - Rekisteröi 2
- 1 200 PP - Auta 2 rekisteröimään 2
- 150 PP - X-Team
- 650 PP - Provisiot***

Saavutetut tittelit

- Q-Team
- X-Team
- Bronze
- Silver
- Mahdollisesti enemmän

* 4 x Ultimate Partner Kit tai 6 Advanced Partner Kit tai 12 Basic Partner Kit. Tai yhdistelmä näitä. Sinun on kerättävä 12 rekisteröintipistettä.

Ultimate Partner Kit antaa 3 pistettä, Advanced Partner Kit antaa 2 pistettä ja Basic Partner Kit antaa 1 pisteen. Tarkemmat tiedot saat Arkistossa olevasta dokumentista.

** Ei ECB:tä.

*** Tiimiprovisio, Cash Bonus, mahdollinen Rekisteröintibonus, New Title Bonus.

The background features large, light blue, stylized letters 'A' and 'S' that are partially obscured by a white rectangular box. The 'A' is on the left and the 'S' is on the right, both rendered in a thick, rounded font style.

**Asiakashankinnan
urasuunnitelma**

Matkasi alkaa terveysteistämme.
Tällä tavoin palautamme sinut ja koko
maailman takaisin tasapainoon.



Miten sinulle maksetaan henkilökohtaisista asiakkaistasi

Cash Bonus

On olemassa kahdenlaista Cash Bonusta: Premier Cash Bonus ja Retail Cash Bonus (prosenttiosuus hinnasta pl. verot) Saat Premier Cash Bonusta, kun myyt Premier Customer Kit -paketin uudelle tai nykyiselle asiakkaalle. Saat Retail Cash Bonusta, kun Retail-asiakas ostaa yksittäisiä tuotteita (joilla on credit-arvo). Partner-hinnastossa esitetään Premier Kit -tarjoukset, joista saa Premier Cash Bonusta, ja tuotteet, joista saa Retail Cash Bonusta. Kaikki Partnerit, mukaan lukien Back Office Entrance -taso, palkitaan Cash Bonuksella, joka alkaa 10 %:sta aina 30 %:iin asti. Provisio maksetaan tilauksista, jotka on myyty henkilökohtaisille asiakkaille (omat asiakkaasi ja heidän suosittelemansa toisen ja kolmannen sukupolven asiakkaat ja niin edelleen). Huomaa: Nämä ovat ainoat bonukset, jotka eivät edellytä sinun olevan aktiivinen Partner.

Asiakashankintauran titteli	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10 %
A-Team	20 %
Pro-Team	25 %
Top-Team	30 %

Miten edetä Asiakashankinnan urasuunnitelmassa

Asiakastaso	Asiakaspistettä	Personal Credit Volume (PCV), henkilökohtainen creditvolyymi
Q-Team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1 000
Top-Team 300 ja yli	Sadan asiakaspisteen ja 500 PCV:n lisäys kasvattaa Top-Team -titteliäsi	

Toistuvat provisiot

Kun rakennat henkilökohtaisen asiakaskunnan, tiimiprovisio ja kuukausittaiset asiakasbonukset ovat tapoja, joilla sinulle maksetaan toistuvista tilauksista. Vapaajaksosi jälkeen sinun pitää olla pätevätoimintainen Q-Teamiin, jotta voit ansaita näitä proviisioita.

Tiimiprovisio

Jokaisella tilauksella on credit-arvo, ja nämä creditit lisätään tiimiprovisioihin viikoittain. Sinulle maksetaan 10–15 % viikoittaisista yhteenlasketuista crediteistä. Lue lisää sivulta 36.

Asiakashoidon palkkio-ohjelma Partnereille

zRewardsia myönnetään kuukausittain kasvavasta asiakaskunnasta. zRewards-saldosi näkyy Partnerien Back Officessa, ja sen voi käyttää verkkokaupassa Zinzinon tuotteisiin. Käytä näitä tuotteita asiakashankinnassa tai nykyisten asiakkaiden palkitsemisessa. zRewards alkaa aktiivisesta X-Team-tasosta.



Monthly Customer Bonus (MCB), kuukausittainen asiakasbonus

Tämä bonus mahdollistaa sinulle merkittävimpien jatkuvien provisioiden ansaitsemisen asiakkaistasi. Tiimiprovisiota maksetaan sinulle jokaisesta tilauksesta, kun taas MCB:tä maksetaan sinulle portaittain. MCB alkaa aktiivisesta A-Teamista.

Henkilökohtaisten asiakkaiden provi- ja bonustaulukko

	Monthly Customer Bonus (MCB), kuukausittainen asiakasbonus	zRewards
0-3 asiakasta	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1 000 PP	100

Tittelit, jotka ylittävät Top-Team 200 -tason, on esitetty Asiakashankinnan urasuunnitelman tulojen yhteenvedossa (sivu 29).

One-Time Bonukset: henkilökohtaiset asiakkaat

Saat nämä bonukset ensimmäisenä kuukautena, kun saavutat kyseisen asiakastason. Bonukset maksetaan kuukausierissä. Jos menetät pätevöitymisen, jäljellä oleva bonus maksetaan, kun pätevöityminen on saavutettu uudelleen.

Titteli	Creditit (PCV)	Asiakaspistettä	Pay Points	Kuukausittaiset erät
A-Team	125	25	UPK-hyvyys*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10 000	25

*Kts. kampanjan säännöt

Asiakashankinnan Fast Start -bonukset

Titteli	Creditit*	Asiakaspisteet	Pay Points	Kesto
Q-Team	20	4	100 PP	30 päivää
X-Team	50	10	150 PP	120 päivää

*Premier Kit -paketit ilman ECB:tä

Asiakashankinnan urasuunnitelman tulojen yhteenveto

	Pätevöitymiset			One-time -provisiot			Toistuvat palkkiot		Palkinnot
	Asia-kaspistettä	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One-Time Bonus	Auto Order	Tiimiprovisio	Kuukausittainen asiakasbonus (MCB)	zRewards
Vapaaajako	-	-	10 %	-	-	-	10-15 %	-	-
Partner	-	-	10 %	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10 %	100 PP (30 pv Fast Start)	-	Ilmainen	10-15 %	-	-
X-Team Partner	10	50	10 %	150 PP (120 pv Fast Start)	-	Ilmainen	10-15 %	-	50
A-Team Partner	25	125	20 %	Oikeutettu UPK-hyviytykseen (365 pv)	-	Ilmainen	10-15 %	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25 %	-	500 PP (10 kk OTB)	Ilmainen	10-15 %	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30 %	-	10 000 PP (25 kk OTB)	Ilmainen	10-15 %	400 PP	100
Top-Team 200	200	1 000	30 %	-	-	Ilmainen	10-15 %	1 000 PP	100
Top-Team 300+	100 asiakaspisteen ja 500 PCV:n lisäys kasvattaa Top-Team -titteliäsi*		30 %	-	-	Ilmainen	10-15 %	+500 PP*	100


*Jokainen 100 asiakaspistettä lisää, tuo 500 Pay Pointia lisätuloja.

Edut pätevöitymisestä A-Teamiin

RCB (Recurring Credit Bonus) saavutetaan ensimmäisen kerran A-Teamissa. Se vaikuttaa eniten urasi kehitykseen, sillä se tuplaa saamasi creditit kaikista toistuvista tilauksista – sekä omista että tiimisi.

Tutustu huolellisesti alla olevaan taulukkoon, niin näet, miten pätevöityminen A-Teamiin ja RCB:hen lisää tulojasi. Tässä esimerkissä se tuottaa sinulle 350 PP lisätuloja.

Esimerkki	Henkilökohtaiset asiakkaat	Tiimin asiakkaat	Creditit per asiakas	Creditit yhteensä	10 % tiimiprovisio maksettu	zPhone	Titteli	Tulot yhteensä
Ilman RCB:tä	24	380	4	1 616	150	-	Gold	150 PP
RCB:n kanssa	25	380	8	3 240	300	200	Executive	500 PP



**Tiiminrakennuksen
urasuunnitelma**



"Tärkeää ei ole se, mitä tiedät, vaan se, kenet tunnet ja keitä he tuntevat"








Enrollment Incentive -Ohjelma

Jokaisesta uudesta Partnerista, jonka rekisteröit ja autat täyttämään vaatimukset, voit ansaita jopa 300 Pay Pointia ja saada erinomaisia palkintoja. Kun autat uusia Partnereitasi pääsemään Q-, X- ja A-tiimiin 365 päivän aikana, sinä ansaitset ja he ansaitsevat. Creditejä kertyy omien Partnereiden Kit-tilauksista ja Premier Kit -pakettien myynnistä heidän henkilökohtaisille asiakkailleen.

Ajanjakso rekisteröitymisestä	Premier-asiakkaat	Creditit (sisältää ECB)	Pay Points
365 päivää	1	150	50 PP
365 päivää	4	300	50 PP
365 päivää	10	600	100 PP
365 päivää	25	900	100 PP

Lifiteme Award -palkinnot henkilökohtaisista rekisteröinneistä

Saat 1 pisteen jokaisesta henkilökohtaisesti rekisteröidystä Partnerista ja näin ansaitset ensimmäisen bonuksen Enrollment Incentive -Ohjelmassa. Kunkin palkinnon voi saada vain kerran.

Partnerien määrä	Palkinnot	Palkinnot, jotka voit saada kerran elämässäsi, kun pätevädyt
5		Ilmainen Annual Event -lippu* Sisältäen: Annual Leadership Day
10		1 000 PP arvoseteli Zinzinon urheiluvaatteisiin ja Zinzino-tuotteisiin vähittäismyyntihintaan
15		Kaiverrettu Montblanc-kynä
30		VIP-kokemus Annual Eventillä* Sisältäen: 3 hotelliyötä, VIP-kohtelu sekä upeat illalliset ja lounaat
50		Vieraile Zinzinon toimistolla Göteborgissa Sisältää kolme yllälistä hotelliyötä, 500 € lentoihin ja unohtumattoman tapaamisen perustajien ja yrityksen tiimin kanssa. Järjestetään vuosittain
100		Juhlan aika – 10 000 PP
500		Juhlan aika – Hall of Fame!

*Kriteerien tulee olla täynnä 30 päivää ennen seuraavaa Annual Eventtiä. Jos ne saavutetaan myöhemmin, palkinto voidaan käyttää seuraavan vuoden Annual Eventissä.

Mentor Matching Bonus

Voit ansaita 5–25 %:n Mentor Matching Bonuksen kaikkien henkilökohtaisesti sponsoroimiesi Partnerien tiimiprovisioista. Se maksetaan viikottaisen provisosyklin yhteydessä. Tämä bonus ei voi olla suurempi kuin viikottainen tiimiprovisiosi kokonaisuudessaan. Tasolla 6 ja sen yli viikottainen Team Commission -tulo voi vastata jokaista Mentor Matching Bonus -sukupolvea. Saadaksesi Mentor Matching Bonusta sinun tulee pysyä aktiivisena joka kuukausi. Dynaamista kompressiota sovelletaan, jos et pätevädy Mentor Matching Bonukseen. Tämä tarkoittaa, että se maksetaan sponsorointilinjan ylälinjassa ensimmäiselle, joka on oikeutettu Mentor Matching Bonukseen. Hän saa sen prosenttiosuuden, johon on päteväytynyt. Bonus maksetaan sinulle uudelleen siitä viikosta alkaen, jolloin pätevädyt siihen jälleen.

Taso	Henkilökohtaisesti sponsoroidut	Sponsoroidun titteli	Prosenttiosuus					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5 %					
2	4	Silver	10 %					
3	6	Gold	15 %					
4	8	Executive	20 %					
5	10	Platinum	25 %					
6	12	Diamond	25 %	10 %				
7	14	Diamond	25 %	10 %	10 %			
8	16	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %		
9	18	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	
10	20	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %

Esimerkki:

Jos olet sponsoroanut 2 Bronzea, 4 Silveriä ja 2 Executivea, sinulle maksetaan 10 % kaikista sponsoroiduista Partnereista. Jos näiden lisäksi sinulla on 2 Silveriä, joista sinulle maksetaan dynaamisen kompression kautta, saat myös heistä 10 %.

Team Commission – Tiimiprovisio

Voit ansaita 10-15 % crediteistäsi (WCV) tiimiprovisiona joka viikko jokaisesta tulokeskuksestasi (IC) volyymin mukaan, kun tiimisi ovat 2:1-tasapainossa tulokeskuksen tiimien kesken. Zinzinon aktiiviset Partnerit aloittavat 10 %:lla. Alla olevasta taulukosta näet, miten tasapainossa olevat tiimicreditit lasketaan ja muunnetaan Pay Pointeiksi.

10 %						15 %							
Tasapainossa olevat credit / IC	500	1 000	1 500	2 000	2 500	3 000	4 000	5 000	6 000	7 000	8 000	9 000	10 000
Pay Points	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1 050	1 200	1 350	1 500

Jos saavutat yli 10 000 creditiä, voit saada volyymiprovisio.

Volyymiprovisio

1-4 % WCV:stä maksetaan viikoittain volyymista, joka on 2:1 tasapainossa tiimien kesken tulokeskuksessa (IC).

Titteli	%	Pay Pointien viikkokatto
Director	1 %	1 000 PP
Crown	1,5 %	2 000 PP
Royal Crown	1,75 %	3 000 PP
Black Crown	2 %	5 000 PP
Ambassador	2,25 %	8 000 PP
Royal Ambassador	2,5 %	10 000 PP
Black Ambassador	2,75 %	12 000 PP
President	3 %	14 000 PP
Elite President	3,5 %	16 000 PP
Global President	4 %	20 000 PP
1 Star Global President	4 %	30 000 PP
2 Star Global President	4 %	40 000 PP

Jokainen uusi lisätähti kasvattaa viikoittaista volyymiprovisiotasi 10 000 Pay Pointilla palkkasyvytydessä per tulokeskus.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Ansaitset CAB-bonusta asiakkaiden uusista Premier Kit -paketeista ja uusista Partner Kit -paketeista. CAB voi tulla vain yhdestä tulokeskuksesta kussakin viikoittaisessa provisosyklissä.

CAB	Vasemmat creditit	Oikeat creditit	Kumulatiiviset Pay Pointit	Pay Pointit yhteensä	Max PP / titteli
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Small	500	500	+150	200 PP	
Medium	1 500	1 500	+200	400 PP	
Large	3 500	3 500	+200	600 PP	
XL	7 500	7 500	+400	1 000 PP	
XXL	15 000	15 000	+500	1 500 PP	Crown - Black Crown
3XL	35 000	35 000	+1 500	3 000 PP	
4XL	75 000	75 000	+1 500	4 500 PP	
5XL	150 000	150 000	+1 500	6 000 PP	President ja yli



Potentialiaalisten ansioiden taulukko		Kaikki tittelit	Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
Tiimiprovisio	IC1	0 - 2.999 Cr											
		3 000 - 10 000 Cr	10 %										
	IC2	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500
		1 500											
IC3													
IC4													
Volymiprovisio	IC1	10 000+ cr Max PP / viikko	1 %	1,5 %	1,75%	2	2,25 %	2,5 %	2,75 %	3 %	3,5 %	4 %	4 %
		Max PP / viikko	1 000	2 000	3 000	5 000	8 000	10 000	12 000	14 000	16 000	20 000	30 000
	IC2	8 000	8 000	8 000	8 000	8 000	8 000	8 000	8 000	14 000	16 000	20 000	30 000
IC3													
IC4													
CAB-kiilhdytin	IC1	Max PP / viikko *Vain uusi volyymi	1 500	3 000	3 000	3 000	4 500	4 500	4 500	6 000	6 000	6 000	6 000

Viikottainen yhteenvedo pohjautuen yksittäinen IC & useita IC

Yksittäinen IC yhteensä	Max PP / viikko	3 000	4 000	6 500	7 500	9 500	14 000	16 000	18 000	21 500	23 500	27 500	37 500
Useita IC yhteensä	Max PP / viikko						23 500	27 500	31 500	52 500	58 500	70 500	132 000

Kuukausittainen yhteenvedo pohjautuen yksittäinen IC & useita IC

Yksittäinen IC yhteensä	Max PP / kk	12 990	17 320	28 145	32 475	41 135	60 620	69 280	77 940	93 095	101 755	119 075	162 375
Useita IC yhteensä	Max PP / kk						101 755	119 075	136 395	227 325	253 305	305 265	571 560

Tässä asiakirjassa esitetyt ansiot eivät välttämättä edusta tuloja, joita Zinzino Partner voi ansaita tai tulee ansaitsemaan Zinzinon palkkijärjestelmän avulla. Näitä lukuja ei pidä pitää takuuna tai ennusteina todellisista tuloista tai voitoista. Mikä tahansa tulojen esittäminen tai takaaminen olisi harhaanjohtavaa. Saavutat tuloksia Zinzinon kanssa vain menestyksellisten myyntiponnistelujen avulla, jotka edellyttävät kovaa työtä, ahkeruutta ja johtajuutta. Menestyksesi riippuu siitä, miten tehokkaasti hyödynnät näitä ominaisuuksia.



One-Time Title Bonukset

Voit ansaita jopa 3 One-Time Bonusta per titteli

- 1 Olet oikeutettu siihen ensimmäisenä kuukautena, jona saavutat kyseisen tittelin (tai korkeamman).
- 2 Olet oikeutettu siihen, kun asiakaspisteet tasapainossa on saavutettu (2:1-suhde, enintään kaksi osaa voi tulla suuremmasta tiimistäsi).
- 3 Olet oikeutettu siihen, kun tasapainoinen rakenne on saavutettu (sponsorointilinjojen taso vasen & oikea).

Sinun on oltava aktiivinen kyseisellä tasolla, jotta sinulle maksetaan. Tämä bonus maksetaan 4–10 kuukauden aikana. Jos menetät kriteerit bonukseen, jäljellä oleva osa siitä maksetaan, kun kriteerit on saavutettu uudelleen. Tämä bonus maksetaan kuukausittaisessa palkkiosyklissä.

Aikaraja	Titteli OTB	Kriteerit: 1. One-Time Bonus			Kriteerit: 2. One-Time Bonus			Kriteerit: 3. One-Time Bonus			Maksuaikataulu per Bonus		
		Creditit 2:1 tasapaino	PCP	Pay Pointit	T-tasapaino	PCP	Pay Pointit	Sponsorointilinjat taso V/O	PCP	Pay Pointit	Maksu- kk:t	Pay Pointit per kk	Pay Pointit yhteensä*
Ensimmäiset täydet 12 kk	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12,5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1 500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3 000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1 200
	Platinum	6 000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2 400
Ei aikarajaa	Diamond	12 000	10	1 500	1 500	25	1 500	Diamond	10	1 500	5	300	4 500
	Director	24 000	25	2 500	3 000	25	2 500	Director	25	2 500	5	500	7 500
	Crown	48 000	25	4 000	6 000	25	4 000	Crown	25	4 000	10	400	12 000
	Royal Crown	80 000	25	6 000	10 000	25	6 000	Royal Crown	25	6 000	10	600	18 000
	Black Crown	130 000	25	8 000	15 000	25	8 000	Black Crown	25	8 000	10	800	24 000
	Ambassador	150 000	25	10 000	20 000	25	10 000	Ambassador	25	10 000	10	1 000	30 000
	Royal Ambassador	200 000	25	12 500	25 000	25	12 500	Royal Ambassador	25	12 500	10	1 250	37 500
	Black Ambassador	250 000	25	15 000	30 000	25	15 000	Black Ambassador	25	15 000	10	1 500	45 000
President	300 000	25	40 000	35 000	25	40 000	President	25	40 000	10	4 000	120 000	

*Kaikki 3 saavutettua bonusta yhteensä.

zPhone Bonus

Kun olet aktiivinen Executive-tasolla ja sen yli, saat 200 Pay Pointin arvoisen zPhone Bonuksen. Tämä bonus maksetaan kuukausittaisen palkkiosyklin yhteydessä.

zCar Bonus

Kun olet aktiivinen Diamond-tasolla ja sen yli, saat 1 000 Pay Pointin arvoisen zCar Bonuksen. Tämä bonus maksetaan kuukausittaisen palkkiosyklin yhteydessä.

	Pay Points	Executive ja yli	Diamond ja yli
zPhone	200	✓	✓
zCar	1 000		✓



Partner-tittelit

Zinzinolla on useita palkitsemistasoja, joilla kullakin on oma tittelinsä ja bonuksensa. Bonukset kasvavat jokaisella saavuttamallasi tasolla. Voit aina ansaita bonusta omalla tasollasi ja sitä alemmilla tasoilla.

Back Office Entrance

Zinzino Partnerina (Back Office Entrance / Sales Rep) aloittaminen on ilmaista, ja voit ansaita voittoa vähittäismyynnistä sekä Cash Bonusta.

Partner

Voit ansaita voittoa vähittäismyynnistä sekä Cash Bonusta. Jos liityt mukaan Partner Kit -paketilla, aktivoit vapaajakson (Grace Period).

Vapaajakso (Grace Period)

Aloituskaukausi ja seuraavat neljä kuukautta ovat vapaajaksosi (Grace Period), jonka aikana saat oppia, ansaita ja päästä tasapainoon. Olet Aktiivinen Partner (Active Partner), kun saat kuukausittain 10 creditiä Auto Order -tilauksestasi tai asiakkaistasi. Jos liityt Partner Kitillä, olet jo aktivoinut ECB:n (Enrollment Credit Bonus), joka nopeuttaa creditien saamista (2x kaikista uusista Kiteistä). Koko palkkiojärjestelmä on avoinna sinulle tänä aikana ilman lisävaatimuksia. Varmista, että saat muutaman asiakkaan saadaksesi Zinzino Auto Orderin ilmaiseksi ja suorittaaksesi Fast Start -suunnitelman.

Aktiivinen Partner

Viidennestä kalenterikuukaudesta alkaen sinulla on oltava joka kuukausi neljä asiakaspistettä ja lisäksi 20 creditiä henkilökohtaisten asiakkaiden tuotetilauksista ja omista ostoista. Aktiivinen Partner voi kerätä creditejä ns. pankkiin (banking) ja vähittäismyynnin ja Cash Bonuksen lisäksi voit hyödyntää kaikkia muita palkkiojärjestelmän ansaintamahdollisuuksia. Suurin osa bonuksista tulee kuitenkin Enrollment Incentive -Ohjelmasta ja asiakasbonuksista, kuten Q-Team, X-Team, A-Team ja korkeammista tasoista. Varmista, että saat Zinzino Auto Orderin ilmaiseksi.

Partner-tittelit: Bronze – Black Crown

Partner-titteli	MCV	PCV	Henkilökohtaiset asiakaspisteet (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1 500	20	4
Executive	3 000	50	10
Platinum	6 000	50	10
Diamond	12 000	50	10
Director	24 000	125	25
Crown	48 000	125	25
Royal Crown	80 000	125	25
Black Crown	130 000	125	25



Bronze

Kun sinulla on 4 asiakasta (Q-Team) ja lisäksi 375 creditiä tasapainossa kalenterikuukaudesta, olet Bronze-tasolla. Tyypillisesti 375 creditiä edellyttää noin 50 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Bronze-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 50 Pay Pointin arvoinen. Nyt keskitytään monistamiseen uusien Partnereiden kautta ja asiakaskunnan kasvattamiseen. ECB säilyy vapaajakson (Grace Period) jälkeen, kun pysyt aktiivisena X-Team -tasolla. Ala kasvattaa tiimiprovisiotasi, joka voi nousta jopa 1 500 Pay Pointiin viikossa per tulokeskus (jossa on 10 000 creditiä tasapainossa).



Silver

Kun sinulla on 4 asiakasta (Q-Team) ja lisäksi 750 creditiä tasapainossa kalenterikuukaudesta, olet Silver-tasolla. Tyypillisesti 750 creditiä edellyttää noin 100 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Silver-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 100 Pay Pointin arvoinen. A-team-tasolla sinulla on ECB (saavutettu X-Team-tasolla) ja alat lisäksi ansaita 100 Pay Pointia kuukausittaisena toistuvana asiakasprovisiolla. Tämän lisäksi saavutat RCB:n (Recurring Credit Bonus), joka tuplaa creditit kaikkien tiimisi jatkotilausten osalta, jolloin tuplaat toistuvat provisiosi ja seuraavien tasojen saavuttaminen helpottuu.



Gold

Kun sinulla on 4 asiakasta (Q-Team) ja lisäksi 1 500 creditiä tasapainossa kalenterikuukaudesta, olet Gold-tasolla. Tyypillisesti 1 500 creditiä edellyttää noin 200 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Gold-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 200 Pay Pointin arvoinen. On aika suunnitella ensimmäisen CABin (Customer Acquisition Bonus) saavuttamista. Small CAB saavutetaan lisäämällä 500 creditiä Kit-myyneistä sekä vasempaan että oikeaan tiimiin yhden palkkioviikon aikana. Tämä tuottaa sinulle 200 Pay Pointia viikon muiden provisioiden lisäksi. CAB-bonus voi nousta jopa 6 000 Pay Pointiin viikossa.



Executive

Kun sinulla on 10 asiakasta (X-Team) ja lisäksi 3 000 creditiä tasapainossa kalenterikuukaudesta, olet Executive-tasolla. Tyypillisesti 3 000 creditiä edellyttää noin 400 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Executive-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 400 Pay Pointin arvoinen. Saat 200 Pay Pointin zPhone-bonuksen kuukausittain, kun olet aktiivinen Executive-tasolla tai sen yli.



Platinum

Kun sinulla on 10 asiakasta (X-Team) ja lisäksi 6 000 creditiä tasapainossa kalenterikuu-kaudessa, olet Platinum-tasolla. Tyypillisesti 6 000 creditiä edellyttää noin 800 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Platinum-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 800 Pay Pointin arvoinen. Joka viikko sinun tulisi keskittyä kasvatamaan tiimiprovisiosi 10 prosentista 15 prosenttiin. Tämä tapahtuu, kun saavutat viikossa 3000 creditiä tasapainossa.



Diamond

Kun sinulla on 10 asiakasta (X-Team) ja lisäksi 12 000 creditiä tasapainossa kalenterikuu-kaudessa, olet Diamond-tasolla. Tyypillisesti 12 000 creditiä edellyttää noin 1 500 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Diamond-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 1 500 Pay Pointin arvoinen. Saat 1 000 Pay Pointin zCar-bonuksen kuukausittain, kun olet aktiivinen Diamond-tasolla tai sen yli.



Director

Kun sinulla on 25 asiakasta (A-Team) ja lisäksi 24 000 creditiä tasapainossa kalenterikuu-kaudessa, olet Director-tasolla. Tyypillisesti 24 000 creditiä edellyttää noin 3 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Director-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 2 500 Pay Pointin arvoinen. Voit saada 1 %:n volyymiprovision, joka voi olla jopa 1 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus. Uutena Directorina olet päteväitynyt yhdelle Director Tripille.*

*Tarkemmat tiedot Director Trip -kampanjan säännöissä



Crown

Kun sinulla on 25 asiakasta (A-Team) ja lisäksi 48 000 creditiä tasapainossa kalenterikuu-kaudessa, olet Crown-tasolla. Tyypillisesti 48 000 creditiä edellyttää noin 6 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Crown-tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 4 000 Pay Pointin arvoinen. Voit saada 1,5 %:n volyymiprovision, joka voi olla jopa 2 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus. Mentor Matching Bonus kasvaa, kun henkilökohtaisesti rekisteröityjen Partneriesi määrä kasvaa ja he saavuttavat korkeampia tasoja. Kun sinulla on 10 henkilökohtaisesti rekisteröityä Platinum-tason Partneria, saat 25 % Mentor Matching Bonusta.



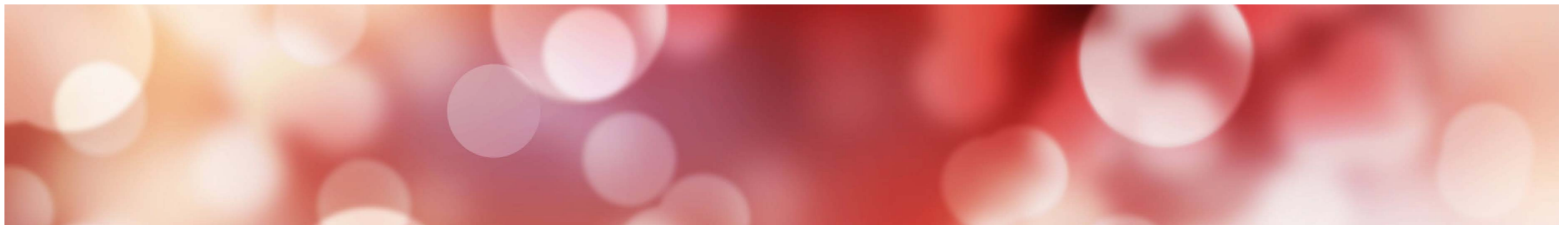
Royal Crown

Kun sinulla on 25 asiakasta (A-Team) ja lisäksi 80 000 creditiä tasapainossa kalenterikuu-kaudessa, olet Royal Crown -tasolla. Tyypillisesti 80 000 creditiä edellyttää noin 10 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Royal Crown -tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 6 000 Pay Pointin arvoinen. Saat 1,75 %:n volyymiprovision, joka voi olla jopa 3 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus. Kasvata tulojasi saavuttamalla Medium, Large, XL ja suurempia CABeja.



Black Crown

Kun sinulla on 25 asiakasta (A-Team) ja lisäksi 130 000 creditiä tasapainossa kalenterikuu-kaudessa, olet Black Crown -tasolla. Tyypillisesti 130 000 creditiä edellyttää noin 15 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Black Crown -tasolla sinulla on saavutettavana 3 potentiaalista One-Time Bonusta, joista kukin on 50 Pay Pointin arvoinen. Saat 2 %:n volyymiprovision, joka voi olla jopa 5 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus. On aika kasvattaa tulojasi rakentamalla lisää tulokeskuksia.



Partner-tittelit: Ambassador – 2 Star Global President ja sen yli

Partner-titteli	PCV	Henkilökohtaiset asiakaspisteet	MCV	Tittelitasoilla eteneminen, useita tulokeskuksia (IC)	Tittelitasoilla eteneminen, yksi tulokeskus (IC) ja useita sponsorointilinjoja
Ambassador	125	25	150 000 MCV + 3 linjaa, joissa 10 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV IC 2 = 30 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV ja 10 000 MCV 3:ssa eri sponsorointilinjassa
Royal Ambassador	125	25	200 000 MCV + 3 linjaa, joissa 20 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV IC 2 = 60 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV ja 20 000 MCV 3:ssa eri sponsorointilinjassa
Black Ambassador	125	25	250 000 MCV + 3 linjaa, joissa 30 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV IC 2 = 90 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV ja 30 000 MCV 3:ssa eri sponsorointilinjassa
President	125	25	300 000 MCV + 3 & 4 linjaa, joissa 40 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV IC 2 = 120 000 MCV IC 3 = 120 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV ja 40 000 MCV 4:ssä eri sponsorointilinjassa
Elite President	125	25	500 000 MCV + 3 & 4 linjaa, joissa 80 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV IC 2 = 240 000 MCV IC 3 = 240 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV ja 80 000 MCV 4:ssä eri sponsorointilinjassa
Global President	125	25	1 000 000 MCV + 3 & 4 linjaa, joissa 130 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV ja 130 000 MCV 4:ssä eri sponsorointilinjassa
1 Star Global President	125	25	2 000 000 MCV + 3, 4 & 5 linjaa, joissa 130 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV ja 130 000 MCV 5:ssä eri sponsorointilinjassa
2 Star Global President and above	Voit ansaita lisää Global President -tähtiä joko lisäämällä 1 000 000 tasapainotettua MCV:a IC 1:ssä ja vielä yhden IC:n, jossa on 390 000 MCV:a, tai lisäämällä vielä yhden sponsorointilinjan, jossa on 130 000 MCV:a.				

Palkkiolaskentaohjelmistomme arvioi kaikki binääri- ja sponsorointipuusi saavutukset niin, että saat korkeimman mahdollisen tason. Näin voit rakentaa syvyyttä tai leveyttä matkallasi sille korkeimmalle tasolle, jonka haluat saavuttaa.



Osakkeina maksettavat bonukset

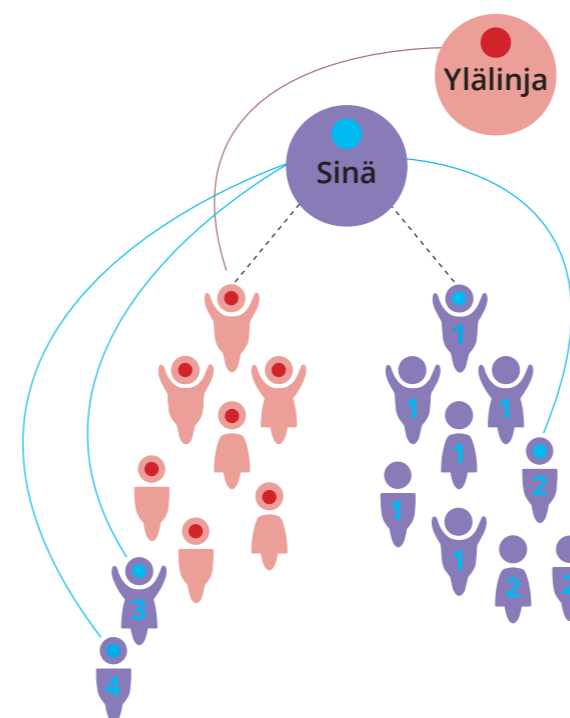
Titteli	Osakkeina maksettava Pay Point -bonus
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
ja jokaiselle ylemmälle tasolle	1,000,000 PP

Säännöt: Sinun on saavutettava bonuksen saamiseksi tarvittava taso 1. tammikuuta ja 31. joulukuuta välisenä aikana pätevyitysvuoden kuluessa sekä säilytettävä yhtä tasoa alempi taso 1. tammikuuta ja 30. maaliskuuta välisenä aikana seuraavan vuoden puolella ansaitaksesi bonuksen.

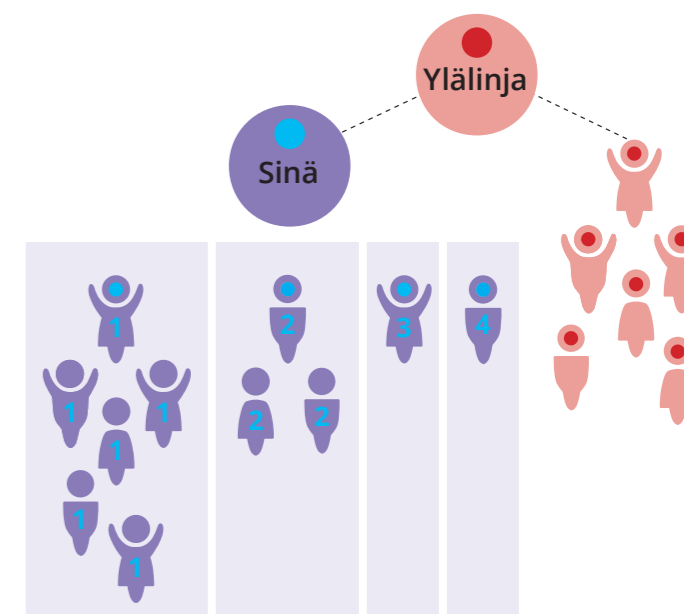
Sinulle maksettavien osakkeiden määrä perustuu keskimääräiseen kaupankäyntikurssiin pätevyitymistä seuraavan vuoden helmikuussa. Yhtiökokous hyväksyy bonuksen maksamisen toukokuussa, ja osakkeet toimitetaan syyskuussa.

Osakkeisiin sovelletaan 6 kuukauden lukitusaikaa tai asuinmaasi veroviranomaisten määräämää lukitusaikaa.

Ylivuoto*



Sponsorointilinjat



*Ylivuoto tarkoittaa sitä, että ylälinja rekisteröi Partnerin sinun binääripuuhusi.

Ambassador

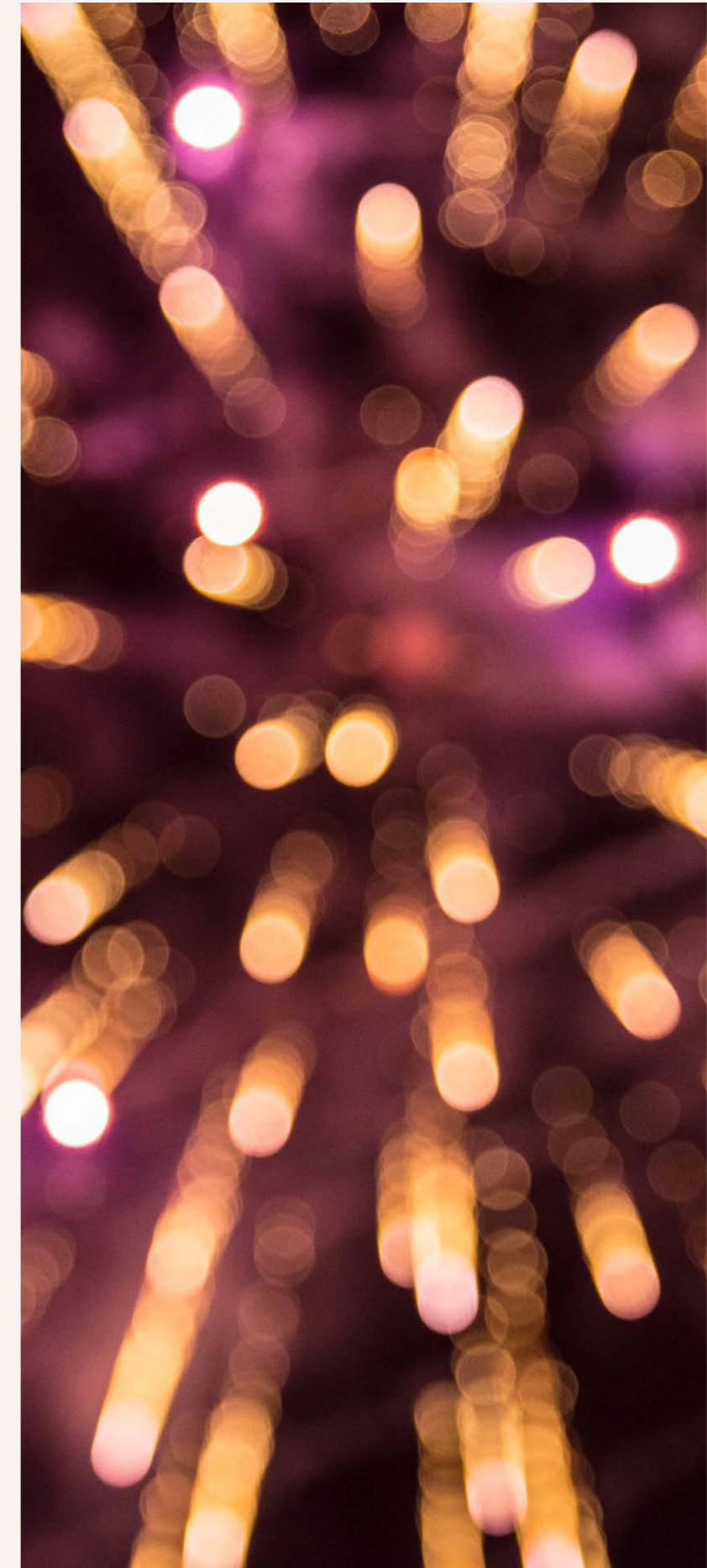
Ambassador-tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja rakennettuna kaksi tulokeskusta, joissa on vähintään 10 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 150 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä kolmella sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 10 000 creditiä, ja kokonaisvolyyymisi on 150 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Tyypillisesti 150 000 creditiä edellyttää noin 20 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Ambassador-tasolla sinulla on 3 potentiaalista One-Time Bonusta saavutettavana, joista kukin on 10 000 Pay Pointin arvoinen. Saat 2,25 %:n volyyymiprovision, joka voi olla jopa 8 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus.

Royal Ambassador

Royal Ambassador -tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja rakennettuna kaksi tulokeskusta, joissa on vähintään 20 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 200 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä kolmella sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 20 000 creditiä, ja kokonaisvolyyymisi on 200 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Tyypillisesti 200 000 creditiä edellyttää noin 25 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Royal Ambassador -tasolla sinulla on 3 potentiaalista One-Time Bonusta saavutettavana, joista kukin on 12 500 Pay Pointin arvoinen. Voit saada 2,5 %:n volyyymiprovision, joka voi olla jopa 10 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus.

Black Ambassador

Black Ambassador -tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja rakennettuna kaksi tulokeskusta, joissa on vähintään 30 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 250 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä kolmella sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 30 000 creditiä, ja kokonaisvolyyymisi on 250 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Tyypillisesti 250 000 creditiä edellyttää noin 30 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. Black Ambassador -tasolla sinulla on 3 potentiaalista One-Time Bonusta saavutettavana, joista kukin on 15 000 Pay Pointin arvoinen. Voit saada 2,75 %:n volyyymiprovision, joka voi olla jopa 12 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus.





President

President-tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja kolme tulokeskusta rakennettuna, joissa on vähintään 40 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 300 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä neljällä sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 40 000 creditiä, ja kokonaisvolyymissi on 300 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Tyypillisesti 300 000 creditiä edellyttää noin 35 000 asiakasta tasapainossa tiimissäsi. President-tasolla sinulla on 3 potentiaalista One-Time Bonusta saavutettavana, joista kukin on 40 000 Pay Pointin arvoinen. Voit saada 3 %:n volyymprovision, joka voi olla jopa 14 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus.



Elite President

Elite President -tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja kolme tulokeskusta rakennettuna, joissa on vähintään 80 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 500 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä neljällä sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 80 000 creditiä, ja kokonaisvolyymissi on 500 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Voit saada 3,5 %:n volyymprovision, joka voi olla jopa 16 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus.



Global President

Global President -tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja kolme tulokeskusta rakennettuna, joissa on vähintään 130 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 1 000 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä neljällä sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 130 000 creditiä, ja kokonaisvolyymissi on 1 000 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Voit saada 4 %:n volyymprovision, joka voi olla jopa 20 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus.



1 Star Global President

1 Star Global President -tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja neljä tulokeskusta rakennettuna, joissa on vähintään 130 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 2 000 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä viidellä sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 130 000 creditiä, ja kokonaisvolyymissi on 2 000 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Voit saada 4 %:n volyymprovision, joka voi olla jopa 30 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus. Lisäksi saat 0,5 %:n Infinity Bonuksen kaikesta volyyymistä, joka on tiimi- ja volyymprovisioiden palkkaortaiden ulkopuolella.



1 Star Global President

2 Star Global President -tasoa varten sinulla tulee olla 25 asiakasta (A-Team) ja viisi tulokeskusta rakennettuna, joissa on vähintään 130 000 creditiä jokaisessa tiimissä. Lisäksi kokonaisvolyyymi on 3 000 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Vaihtoehtoisesti voit pätevoityä kuudella sponsorointilinjalla, joista jokaisessa on 130 000 creditiä, ja kokonaisvolyymissi on 3 000 000 creditiä tasapainossa (001) kalenterikuukaudessa. Voit saada 4 %:n volyymprovision, joka voi olla jopa 40 000 Pay Pointia per viikko per tulokeskus. Lisäksi saat 0,5 %:n Infinity Bonuksen kaikesta volyyymistä, joka on tiimi- ja volyymprovisioiden palkkaortaiden ulkopuolella.

Nyt voit lisätä tähtiä titteliisi ja nousta vielä korkeammalle! Saat uuden tähden jokaisesta tulokeskuksesta, jossa on vähintään 130 000 creditiä jokaisessa tiimissä, tai uudesta sponsorointilinjasta ja 1 000 000 creditin lisäämisestä tasapainossa tiimiin (tulokeskus 001) kalenterikuukaudessa. Jokainen uusi tähti kasvattaa viikottaista volyymprovisiotasi 10 000:lla palkkasyyvydessä per tulokeskus.

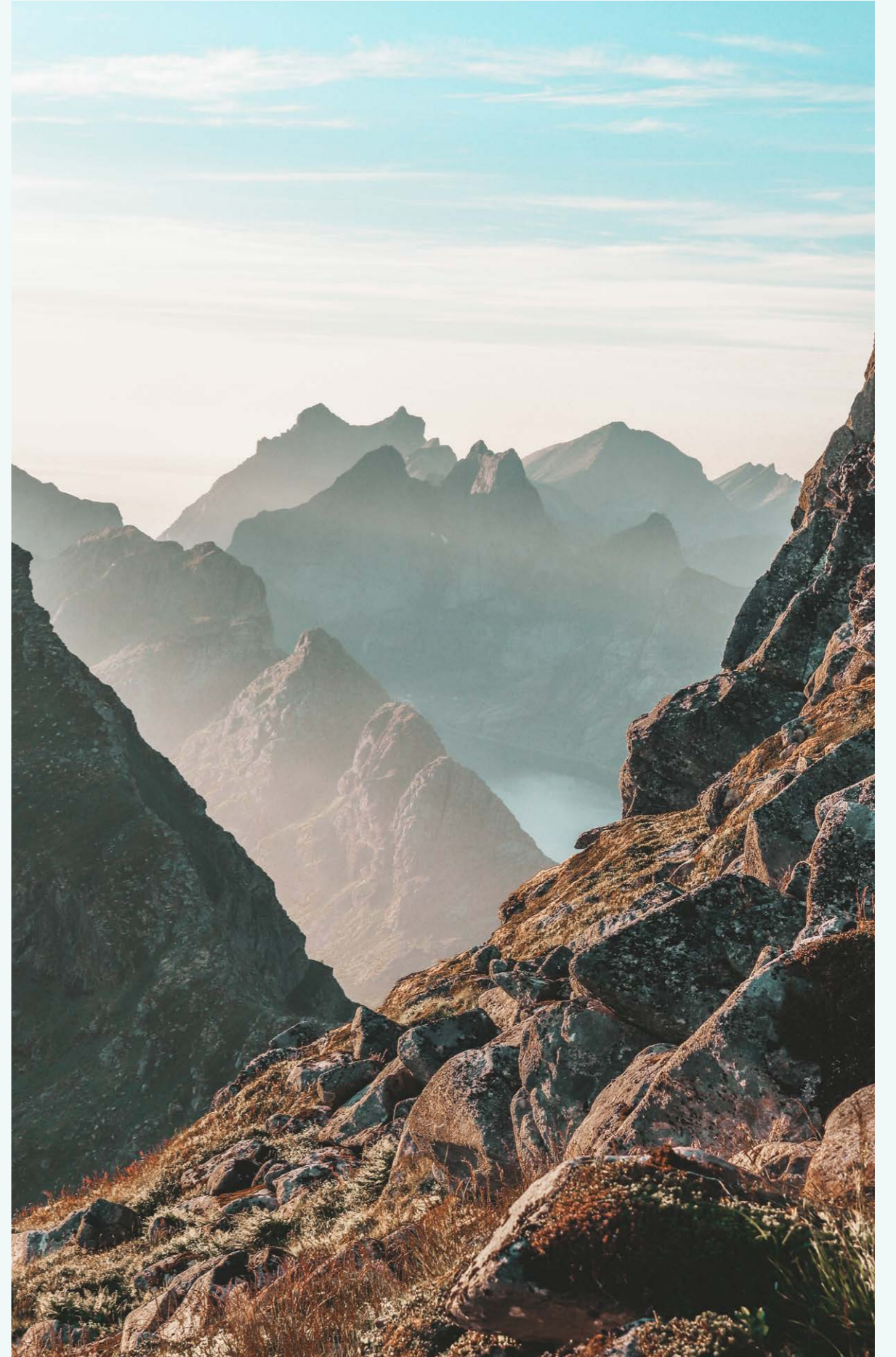


A large, light blue, stylized number '25' is positioned in the background. The '2' is on the left and the '5' is on the right. The number is composed of thick, rounded strokes.

Kannustinmatkat

"Tuhannen mailin matka
alkaa yhdestä askeleesta."

Lao Tzu



Director Trip

Zinzinolla on yksi vuosittainen koulutusmatka nimeltään Director Trip. Viemme sinut ylläisiin ja ainutlaatuisiin paikkoihin, joissa sinulla on mahdollisuus oppia loistavilta puhujilta ja saada valmennusta parhailta inspiroivassa ympäristössä.



Miten voit päteväytyä Director Tripille



Seuraava Director Trip -kohde



Videoita menneiltä Director Tripeiltä

Ambassador Trip

Zinzino tarjoaa vuosittain kaikille aktiivisille Ambassador-tason Partnereille viiden tähden kokemuksen eri kohteissa ympäri Eurooppaa. Olemme kokeneet yllällisen Monacon, ajaneet vesijeteillä Palmassa ja nauttineet seitsemän ruokalajin menun rannalla Ranskan Rivieralla.



Miten voit päteväytyä Ambassador Tripille



Seuraava Ambassador Trip -kohde



Videoita menneiltä Ambassador Tripeiltä

**Zinzino-
sanasto**

Aktiivisuuden määrääjät: Partnerin on täytettävä ehdot kalenterikuukauden loppuun mennessä ollakseen aktiivinen seuraavana kalenterikuukautena. Määräaika on 24:00 CET kuukauden viimeisenä päivänä.

Aktiivinen asiakas: Aktiivinen asiakas on tehnyt vähintään 1,25 cr arvoisen tilauksen viimeisen 90 päivän aikana.

Aktiivinen Partner: Kerryttää bankingia (crediteja "pankissa") ja ansaitsee palkkioita kaikesta tiimin volyymista.

Auto Order: 1 tuote + Test Kit joka neljännessä tilauksessa + GoCore App = 10 creditiä.

Back Office Entrance (Sales Rep): Tämä on ilmaista, voit ansaita Cash Bonusta sekä voittoa vähittäismyynnistä.

Binäärilinja / Binääripuu: Kaikki henkilökohtaisesti sponsoroimasi Partnerit ja heidän sukupolvensa rajoituksetta. Myös kaikki ylälinjan sinun alapuolellesi binääripuussa sijoittamat Partnerit ja heidän rajoittamattomat sukupolvensa.

Creditit

Creditit: Kaikille Zinzino-tuotteille on määritetty "credit"-arvo, joka on vakioitu eri maiden ja eri valuuttojen kesken. Zinzino käyttää creditejä sisäisenä valuuttana määrittäessä Z4F-kelpoisuutta ja laskettaessa provisioita ja bonuksia palkkiojärjestelmässä.

Tasapainoiset creditit 2:1: Huomioon otettavien creditien määrä perustuu tasapainoon vasemman ja oikean tiimisi välillä. Tasapainoiset creditit lähtevät 50/50 -suhteesta. Kuitenkin enintään kaksi osaa hyväksyttävistä crediteistä voi tulla suuremmasta tiimistä suhteessa yhteen osaan pienemmästä tiimistä.

Banking Credits: Creditit, joita ei pystytä käyttämään Pay Pointeina, jäävät "pankkiin" (banking) niin pitkään kuin Partner on aktiivinen. Voit käyttää creditejä pankista sekä viikottaisessa että kuukausittaisessa palkkiosyklissä. Palkkiolaskelmat käyttävät creditejä 2:1-tasapainossa, eli enintään 2/3 hyväksyttävistä crediteistä voi tulla suuremmasta tiimistä. Kun saavutat maksimituloutuksen missä tahansa palkkiossa (esim. tiimi-provisiossa on 1 500 creditin maksimi), vain suurimpaan tiimiin jää bankingia. Zinzino tallettaa bankingiin enintään miljoona creditiä sekä viikottain että kuukausittain.

	Creditit Vasen	Creditit Oikea	Tasapainoiset Creditit	Banking Vasen	Banking Oikea
Esimerkki 1	450	450	900	0	0
Esimerkki 2	600	300	900	0	0
Esimerkki 3	900	300	900	300	0
Esimerkki 4	300	900	900	0	300

Credit-kiihdyttimet

Meillä Zinzinossa on kolmenlaisia credit-kiihdyttäjiä:

Enrollment Credit Bonus (ECB): Kaikki uudet aloituspakettien creditit (Premier-asiakkaat ja Partnerit) kerrotaan kahdella sekä viikottaisessa (WCV) että kuukausittaisessa (MCV) palkkiosyklissä.

ECBx: Kaikki uudet aloituspakettien creditit (Premier-asiakkaat ja Partnerit) kerrotaan tietyllä kertoimella kuukausittaisessa (MCV) palkkiosyklissä. Esimerkiksi tavallisessa ECBx-kampanjassamme creditit kerrotaan kertoimella 3.

Recurring Credit Bonus (RCB): Kaikki ne creditit, joita ei lasketa ECB:hen mukaan (asiakkaat ja Partnerit) kerrotaan kahdella sekä viikottaisessa (WCV) että kuukausittaisessa (MCV) palkkiosyklissä. Tästä taulukosta näet yksinkertaisen esimerkin siitä, miten ne vaikuttavat tilausten crediteihin.

	Creditit	ECB	ECBx	RCB
Partner Kit	150	300	450	-
Customer Kit	14	28	42	-
Z4F Auto Order	10	-	-	20
Asiakkaan jatkotilaus	4	-	-	8

Asiakkaat

Asiakas: Asiakas on aktiivinen 90 päivää viimeisestä ostosta, jonka arvo on vähintään 1,25 creditiä.

Asiakashankintauran titteli: Titteli, jonka saa tunnustuksena siitä, että on saavuttanut tietyn kokoisen henkilökohtaisen asiakaskunnan.

Asiakaspisteet: Jokainen aktiivinen asiakas tuottaa vähintään yhden asiakaspisteen. Jos aktiivinen asiakas ostaa useamman kuin yhden tuotteen (1,25 cr), jokainen lisätuote tuottaa uuden asiakaspisteen. Saman tuotteen toistuva osto tuottaa vain yhden asiakaspisteen. Asiakaspisteitä voi kerryttää ostamalla Premier-tilauksia, Premier-tuotteita, vähittäismyyntituotteita ja Prepaid-paketteja.

Cash Bonus: Saat Premier Cash Bonusta, kun myyt Premier Customer Kit-paketin uudelle tai nykyiselle asiakkaalle. Saat Retail Cash Bonusta, kun Retail-asiakas ostaa yksittäisiä tuotteita (joilla on credit-arvo). Kaikki partnerit ovat oikeutettuja 10–30% Cash Bonukseen.

Henkilökohtaiset asiakkaat: Henkilökohtaisia asiakkaita ovat kaikki henkilökohtaisesti rekisteröimäsi asiakkaat (1. sukupolvi) ja henkilökohtaisesti rekisteröityjen asiakkaidesi suosittelemat asiakkaat (2. sukupolvi, 3. sukupolvi jne.) rajoittamattomien sukupolvien päähän.

Premier-asiakas: Premier Kit -tilauksen tehnyttä asiakasta kutsutaan "Premier-asiakkaaksi". Premier-asiakkaat ovat oikeutettuja alennettuun premier-hintaan, asiakkaiden palkitsemisohjelmaan ja Zinzino4Free-ohjelmaan.

Henkilökohtaiset asiakaspisteet, Personal Customer Points (PCP): Jokainen henkilökohtaisesti rekisteröity aktiivinen asiakas tuottaa vähintään yhden asiakaspisteen. Jos aktiivinen henkilökohtainen asiakas ostaa useamman kuin yhden tuotteen (1,25 cr), jokainen lisätuote tuottaa uuden asiakaspisteen. Saman tuotteen toistuva ostaminen seuraavan kuukauden aikana tuottaa vain yhden asiakaspisteen.

Retail-asiakkaat (vähittäisasiakkaat) Asiakasta, joka on rekisteröity ilman Premier Kit -tilausta, kutsutaan Retail-asiakkaaksi ja hän ostaa Zinzino-tuotteita vähittäishintaan.

Kuukausittainen asiakasbonus, Monthly Customer Bonus (MCB): Tämän bonuksen avulla voit ansaita merkittävimmät toistuvat asiakasprovisiot. Tiimiprovisiota maksetaan sinulle jokaisesta tilauksesta, kun taas MCB:tä maksetaan sinulle portaittain. Provisio alkaa A-Team-tasosta.

Tiimin asiakasmäärä: Tiimin asiakasmääräsi on kaikkien henkilökohtaisten asiakaspisteidesi (PCP), tiimin asiakaspisteiden (TCP) ja Partner-pisteidesi summa.

Provisiot: Kaikki Zinzinon maksamat palkkiot ilmoitetaan bruttotuloina, jotta sama summa voidaan esittää kaikille. Riippuen maasi lainsäädännöstä ja siitä, oletko alv-rekisteröity vai et, erilaiset verot voivat muuttaa tätä summaa paikallisten verosäännösten mukaisesti. Zinzinon Partnerina olet velvollinen varmistamaan, että rekisteröidyt asianmukaisesti sekä paikallisten viranomaismääräysten että Zinzinon asettamien vaatimusten mukaisesti. Provisiolaskut julkaistaan PDF-muodossa kunkin kumppanin henkilökohtaisessa Back Officessa.

Provisioviikko: Provisioviikko alkaa torstaina klo 00.00 CET (Keski-Euroopan aikaa) ja päättyy seuraavana keskiviikkona klo 24.00 CET (Keski-Euroopan aikaa). Provisioviikko sisältää kaikki kyseisellä viikolla maksetut tilaukset.

Provisiokuukausi: Provisiokuukausi on edellisen kuukauden viimeisen päivän kello 00.00 CET (Keski-Euroopan aikaa) ja kuluvan kuukauden viimeisen päivän kello 24.00 CET (Keski-Euroopan aikaa) välisenä aikana. Provisiokuukausi sisältää kaikki kyseisen kuukauden aikana maksetut tilaukset. Zinzino julkaisee edellisen kuukauden uudet tittelit Partner Back Officessa viimeistään kuluvan kuukauden 10. päivänä. Kunkin kuukauden ensimmäisellä viikolla maksettu palkkio sisältää kuluvan viikon ja edellisen kuukauden kuukausipalkkiot.

Crossline: Henkilö tai yritys, joka ei ole sinun binääri- tai sponsorointipuuksasi.

Customer Acquisition Bonus (CAB): Ansaitset CAB-tuloja kaikista asiakkaiden Premier-paketeista ja uusista Partnerien tuotepaketeista. Mini, Small, Medium, Large, XL, XXL, 3XL, 4XL and 5XL CABit koskevat aktiivisia Partnereita. Voit saada CABin vain yhdessä tulokeskuksessa jokaisessa viikottaisessa palkkiosykliissä.

Päivittäinen palkkiosykli: Tällä viitataan palkkioihin, jotka lasketaan päivittäin: Cash Bonus, ECB ja RCB. Päivittäinen määräaika on klo 24:00 CET (Keski-Euroopan aikaa) joka päivä.

Alalinja: Henkilö tai yritys, joka on sinun alapuolellasi binääri- tai sponsorointipuuksasi.

Dynaaminen kompressio sponsorointilinjoihin - Ambassador-taso ja sen yli:

Ensimmäinen edellytys on, että täytät kriteerit sekä yhden tulokeskuksen tasapainoisen MCV:n että henkilökohtaisen aktivoinnin osalta. Toinen edellytys on, että kunkin sponsorointilinjaa MCV-kriteerit täyttyvät seuraavien dynaamisen kompression sääntöjen mukaisesti.

Ambassador, Royal Ambassador and Black Ambassador -sponsorointilinjien pätevytyksen osalta: Ensimmäinen linja 100 %, toinen linja 100 % ja kolmas linja on kaikki muut sponsorointilinjat yhteenlaskettuna.

President, Elite President ja Global President -sponsorointilinjien pätevytyksen osalta: Ensimmäinen linja 100 %, toinen linja 100 %, kolmas linja 70 %, neljäs linja 30 % ja kaikki muut sponsorointilinjat lasketaan yhteen täyttämään kolmannen linjan 30 % ja neljännen linjan 70 %, jotta voit saavuttaa tason.

1 Star Global President sponsorointilinjien pätevytyksen osalta: Ensimmäinen linja 100 %, toinen linja 100 %, kolmas linja 100 %, neljäs linja 70 %, viides linja 30 % ja kaikki muut sponsorointilinjat lasketaan yhteen täyttämään neljännen linjan 30 % ja viidennen linjan 70 %, jotta voit saavuttaa tason.

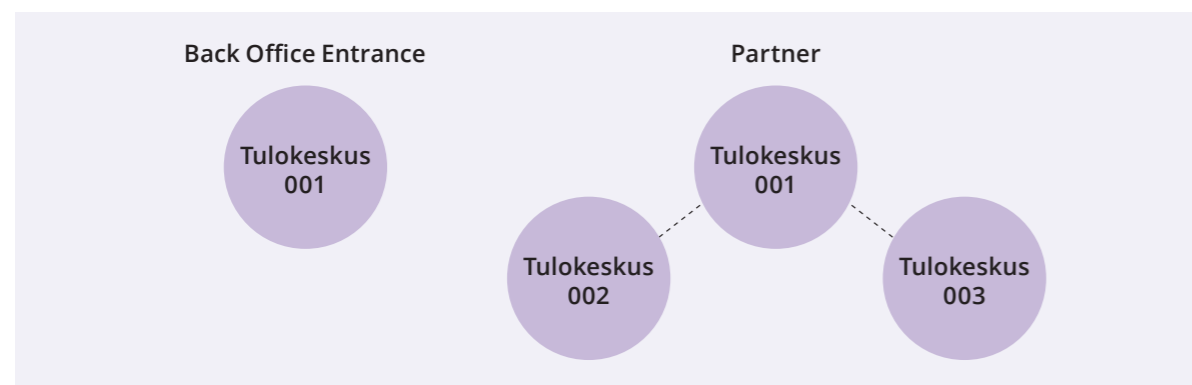
2 Star Global President sponsorointilinjien pätevytyksen osalta: Ensimmäinen linja 100 %, toinen linja 100 %, kolmas linja 100 %, neljäs linja 100 %, viides linja 70 %, kuudes linja 30 % ja kaikki muut sponsorointilinjat lasketaan yhteen täyttämään viidennen linjan 30 % ja kuudennen linjan 70 %, jotta voit saavuttaa tason.

Samat periaatteet pätevät kaikkiin korkeampiin Star President -tasoihin, joissa ylimääräiset sponsorointilinjat voivat auttaa täyttämään kaksi viimeistä pätevytymislinjaa.

Sponsorointilinja / Sponsorointipuu: Kaikki henkilökohtaisesti rekisteröimäsi Partnerit (1. sukupolvi) ja kaikki henkilökohtaisesti rekisteröimiesi Partnerien mukaan tuomat Partnerit (2. sukupolvi, 3. sukupolvi jne.) rajattomien sukupolvien päähän.

Vapajakso (Grace Period): Uutena Partnerina sinulla on aloituskuukausi ja seuraavat neljä kuukautta aikaa oppia, ansaita ja päästä tasapainoon. Tähän vaaditaan vain 10 creditin aktivointitilaus omasta Auto Orderistasi tai omien asiakkaiden ostoista. Tämän jälkeen pätevät normaalit säännöt aktiivisuuden suhteen.

Tulokeskus, Income Center: Sijoitusta myyntiorganisaatiossa kutsutaan tulokeskukseksi (IC). Back Office Entrance -aloitustapa antaa sinulle yhden tulokeskuksen (IC). Kun ostat Partner Kitin (10 cr), saat 2 IC:tä lisää. Katso kuviota alla:



Diamond-tasosta alkaen sinulla on lupa sijoittaa lisää tulokeskuksia tiimiisi. President-tasosta alkaen sinulla on lupa sijoittaa lisätulokeskus oman 001 IC yläpuolelle. Näiden lisätulokeskuksien hinta on Basic Partner Kitin hinta.

Kuukausittainen palkkiosykli: Tällä viitataan provisioihin ja palkkioihin, jotka lasketaan kuukausittain: One-Time Title Bonukset, zPhone, zCar, ZF4 ja zRewards.

Kuukausitason creditvolyyymi, Monthly Credits Volume (MCV): Creditien tittelivolyyymi lasketaan kuukausittaisessa palkkiosyklissä.

Kuukausittainen titteli huomiointi: Partnerit päteviytyvät tietyille tittelitasolle joka kuukausi seuraavan kuukauden tulotasa varten (päteviytynyt titteli). Päteviytynyt titteli määrittää bonukset ja provisiot. Partnerit voivat nousta seuraavalle tasolle missä vain kohtaa kuluvan kuukauden aikana.

Kertabonukset, One-Time Bonuses (OTB): Ansaitaan yhdellä kertaa, mutta nämä maksetaan osissa ulos.

Partner-sopimus: Pysyäksesi rekisteröitynä Zinzinon Partnerina sinun on tehtävä vähintään 1,25 creditin tilaus tai luotava vähintään yksi uusi 1. sukupolven asiakaspiste (arvo vähintään 1,25 cr) 12 kuukauden aikana. Jos et tee näin, positiosi verkostossa jäädytetään, ja 24 kuukauden kuluttua Partner ID:si lakkaa olemasta voimassa.

Tämän lisäksi kaikki Partnersopimusehdoissa (Partner Contract Terms), sekä Markkinoinnin ja eettisten sääntöjen ohjeistuksessa (Marketing Rules & Ethics) mainitut asiat määräävät suhdettasi Zinzinon.

Säilyttääksesi tunnustuspinnin sinun on täytynyt täyttää sen vaatimukset vähintään kerran viimeisten 12 kuukauden aikana.

Tarkista itsenäisille partnereille suunnatut tiedotteet Zinzinolta Back Officesta ja ole säännöllisesti yhteydessä sponsoriisi saadaksesi tärkeää tietoa ajankohtaisista asioista.

Zinzino pidättää itsellään oikeuden pidättää palkkioiden ja bonusten maksamisen, jos käy ilmi, että tietyt palkkiot tai bonukset on saatu päteviytymällä epäeettisin tai väärin keinoin. Zinzinon valvontaosasto tutkii kaikki petosepäilyt.

Partner-pisteet: Jokainen Partner, joka on tehnyt tilauksen arvoltaan 1,25 creditiä tai enemmän viimeisten 90 päivän aikana, lasketaan Partner-pisteeksi. Partner-pisteet lisäävät asiakaspisteiden kokonaismäärään.

Pay Points (PP): Creditejä käytetään palkkiojärjestelmässä Pay Points -pisteiden laskemiseen. Tavoitteena on, että yksi Pay Point vastaisi 1 €. Yhtiö pidättää oikeuden mukauttaa Pay Point -arvoa, jos yhtiössä tai jossain tietyssä Partner-ryhmässä maksetaan liikaa palkkioita. Pay Points -pisteet muunnetaan paikalliseksi valuutaksi joko kuukausittaisella tai kiinteällä vaihtokurssilla.



Pay Point -muuntokurssi

Henkilökohtainen creditvolyyymi, Personal Credit Volume (PCV): Creditmäärä omista tilauksista ja henkilökohtaisten asiakkaiden tilauksista.

Sponsori / Rekisteröijä: Partner, joka tuo uuden Partnerin tai asiakkaan Zinzinon.

Titteli, Fast Start: Q-Team, X-Team.

Titteli, OTB: Pro-Team, Top-Team.

Ylälinja: Henkilö tai yritys, joka on sinun yläpuolellasi binääri- tai sponsorointipuussasi.

Waiting Room (odotushuone): Täällä näkyvät ne Partnerit, jotka olet rekisteröinyt heidän sponsorinaan, mutta joita ei ole vielä sijoitettu binääripuuhun. Voit sitten valita kullekin sijoituspaikan. Jos sijoitusta ei ole valittu 4 tuntia ennen jakson määräaika (viikon tai kuukauden loppu), sijoittaa järjestelmä Partnerin automaattisesti paikkaan, jonka olet valinnut oletusarvoiseksi binäärisijoitukseksi tilisi asetuksissa. Waiting Roomissa olevat Partnerit sijoitetaan heidän rekisteröintipäivämääränsä mukaan. Tämä tarkoittaa, että Partner, jolla on vanhin aloituspäivä, sijoitetaan ensin. Kaikki Partnerit Waiting Roomista sijoitetaan ajoissa, jotta heidät lasketaan mukaan viikko- ja kuukausitason määräaikoihin. Waiting Room on suljettuna viimeiset 4 tuntia ennen viikottaista tai kuukausittaista määräaika. Tänä aikana rekisteröidyt Partnerit sijoitetaan automaattisesti sen mukaan, mitä sponsori on valinnut järjestelmän oletusarvoiseksi binäärisiksi sijoitustavaksi. Voit vaihtaa oletusta: mene Back Officeen - Käyttäjätiedot - Oma liiketoiminta.

Web Account (web-tili): Rahan nostaminen web-tililtäsi pankkitilille on maksullista (pankista riippuen). Sinulla voi olla vähimmäisnostomäärä. Jäädytetyssä tilassa olevilta Partnereilta veloitetaan 10 Pay Pointin arvoinen kuukausittainen ylläpitomaksu paikalliseen valuuttaan muunnettuna.

Kaikki palkkiot vaihdetaan euroista paikalliseksi valuutaksi (paitsi Islannissa, Bulgariassa, Kroatiassa, Tšekissä, Unkarissa ja Romaniassa) Euroopan keskuspankin / Ruotsin keskuspankin viikoittain päivittämän valuuttakurssin mukaan, kun ne maksetaan web-tilillesi.

Viikottainen palkkiosykli, Weekly commission cycle: Tämä viittaa provisioihin, jotka lasketaan viikottain: tiimiprovisio, CAB, volyyimiprovisio and Mentor Matching Bonus.

Viikkotason creditvolyyymi, Weekly Credit Volume (WCV): Creditit, jotka lasketaan viikottaisessa palkkiosyklissä.

Asiakashoidon palkitsemisohjelma Partnereille: tasolla X-Team ja sen yli olet oikeutettu kuukausittaiseen zRewards-palkkioon. zRewards lisää tilillesi paikallisen valuutan mukaan. zRewardsia voi käyttää vain yksittäisten Zinzino-valikoiman tuotteiden ostamiseen. Tilaukset, jotka on maksettu zRewardsilla eivät kerrytä creditejä. zRewards-tili nollataan, mikäli Partnerin tila jäädytetään. Yksi zReward vastaa yhtä Pay Pointia.

Zinzino4Free (Z4F): Asiakas tai Partner voi saada seuraavan kuukauden tuotetilauksensa ilmaiseksi, jos hänen suosituksensa kautta neljä (tai useampi) asiakasta tilaa samalla arvolla (tai suuremmalla). Tällöin hän maksaa vain toimituskulut. Tämä hyödyttää sekä Partnereita että asiakkaita, sillä kaikkien osallistuminen uusien asiakkaiden löytämiseen on hauskaa.

Toteuta intohimoisesti ja innostuneesti
niitä toimia, joita haluat monistaa.
Tämä vaikuttaa tuloksiisi.

EXECUTIVE

Jos haluat lisätietoja palkkiojärjestelmästä,
tutustu näihin resursseihin:



Fast Start -suunnitelma



Executive Run



Palkkiojärjestelmä

ZINZINO

Inspire Change in Life